



TÜRKİYE KÜÇÜK ve ORTA ÖLÇEKLİ İŞLETMELER, SERBEST MESLEK MENSUPLARI ve YÖNETİCİLER VAKFI



Ekonomide kırılma yok ama
"yabancılaşma" var da ondan!

Mikro Reformlar hemen!

Eski Devlet Bakanı ve Başbakan Yardımcısı Abdüllatif Şener, "Eğer ekonomide bir kırılma görmüyorsak bu işlerin iyileşmesinden dolayı değildir. Kırılganlığın olmadığı her ortam, hızla yabancılaşmanın devam ettiği anlamına gelir" dedi.

Patent ödülleri verildi

Aklınızın fiyatını bilin!

Türk Patent Enstitüsü'nün (TPE) "2007 Türk Patent Ödülleri", Başbakan Recep Tayyip Erdoğan'ın da katıldığı törenle sahiplerine verildi. Başbakan Erdoğan Patent Değerlendirme Ajansı kurulacağını söyledi.



KOBİ'lere

(Sayfa 12)

kurumsallaşma eğitimi

TOSYÖV'den

(Sayfa 14)

AB projesi

ALOSBİ

(Sayfa 24)

yatırımcı avında

REKLAM

Sözün bittiği yer



Hilmi Develi
TOSYÖV Başkanı

Sanayi ve Ticaret Bakanı Zafer Çağlayan'ın katılımıyla gerçekleştirilen TOBB Sanayi Odaları Konsey Toplantısı'nda ekonomide yaşanan sıkıntılar konuşuldu. Toplantıda; uygulanan kur ve faiz politikası ile artan ithalat karşısında, iç piyasada yaşanan darboğazın giderek büyüdüğü ifade edildi.

Büyüme ve sanayide kapasite kullanım oranlarındaki sinyallerin ciddi olarak izlenmesi ve gereken tedbirlerin vakit geçirilmeden alınması gerektiğine dikkat çekildi, istihdam rakamlarındaki son veriler ve piyasalardaki durumun, işsizliğin artacağına dair 'ciddi sinyaller' verdiği kaydedildi.

Üretim ve istihdam yaratmanın Türkiye için önemini unutulmaması ve bu değerlerin ülkenin en önemli gündemi olması yönünde ortak bir irade oluşturulmasının şart olduğu belirtilirken, zorunlu istihdam konusunda yıllardır yaşanan sıkıntıların biran önce çözülecek, bu zorunluluğun tamamen kaldırılması gerektiği vurgulandı.

Bildiride, çalıştırdığı işçi sayısına göre ek istihdam sağlanması zorunluluğunun, kayıt dışı işçi çalıştırmayı teşvik ettiği belirtildi.

İstihdam maliyetlerindeki işveren üzerindeki yüklerin indirilmesi-ne yönelik çalışmalar için bir yol haritasının belirlenmesi ve önceliklerle SSK primindeki 5 puanlık indirim uygulamasının en kısa zamanda gerçekleştirilmesi gerektiği kaydedildi.

Düşük kur politikası ile ithalatın giderek arttığı, ihracatta katılık ve verimliliğin düştüğü belirtildi.

Artan ithalata karşı sektörlerin rekabet güçlerini yeniden gözden geçirmek zorunluluğu doğduğuna vurgu yapılan bildiride, özellikle istihdamı yüksek olan sektörlerin rekabet güçlerinin yeniden düzenlenmesi için çalışma başlatılması istendi. Konuşmacılar, şunları söyledi:

Koç Holding Yönetim Kurulu Şeref Başkanı Rahmi Koç, "İhracatımız 107 milyar dolar oldu diye övünüyoruz. Fakat bunun için 170 milyar dolarlık ithalat yapıyoruz. Dolayısıyla ihrac ürünlerindeki katma değerın mutlaka artırılması gereklidir. Hükümetimizin, hadiselerin arkasından değil, önünden gitmesi ve gerekli kararları süratli bir şekilde alması kaçınılmazdır. Türkiye'ye sıfırdan yatırım yapacak ve istihdam sağlayacak yabancı sermaye teşvik edilmeli, gerekli hukuki ve bürokratik düzenlemeler hızla hayata geçirilmeli" dedi.

Sanko Holding Yönetim Kurulu Başkanı Abdulkadir Konukoğlu, Türkiye'de krizin kapıda olduğu söylemlerine ilişkin, "Zaten içinde yaşıyoruz, neyi kapıda? Bundan sonra daha kötü olmaz" dedi. Ekonomide alınacak kararların biraz geciktirildiğini belirterek, "Ekonomi siyasetin gölgesinde kaldı gibi gözüküyor. Şu anda alınacak olan kararlar biraz gecikiyor. Türkiye'nin bu kadar gelen ithalata artık "dur" demesinin zamanı geldi. Bunlara, hükümetin bir çaresine bakması lazım. Bu kadar ithalat Türkiye'deki ara girdilere, Türk sanayisine zarar veriyor" diye konuştu.

TGSD Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Nakkaş, bugün sektörde müşterisi ve işi olmasına rağmen kapanma tehlikesiyle karşı karşıya kalan firma sayısının hızla arttığını ifade ederek, bunun hükümetin gerekli önlemleri almakta gecikmesinden kaynaklandığını belirtiyor. Nakkaş, "Çeşitli kesimler ve çevrelerden gelen acil önlem uyarılarının dikkate alınmaması halinde, karşılaşacağımız sektörel erozyon ve doğal seleksiyonun bedeli çok ağır olacaktır" dedi. Eski Devlet Bakanı ve Başbakan Yardımcısı Abdüllatif Şener, "Makro

ekonomik göstergelere bakarak, her şey mükemmeldir ve mükemmel gidiyor denemeyeceğini, bir yıl sonra kırılma yaşandığı takdirde bu dönemin bütün rakamlarının baştan sona bozulacağını, 2008, 2009 ve 2010 yıllarını da iyi atlattık, riskleri iyi ölçmek gerekiyor. Aralık ayına ait sanayi üretim endeksinde 3. çeyrek büyüme oranı, Türkiye'nin yıllık ortalama kapasitesinin çok altında çıktı, bu bence önemli bir sinyaldir.

Düşük kur, kısır döngüyü sürekleştiriyor, cari açığı artırıyor, diğer yandan da yerli üretim yerine ithalatı cazip hale getiriyor. Eğer ekonomide herhangi bir kırılma görmüyorsak bu işlerin iyileşmesinden dolayı değildir. Kırılganlığın olmadığı her ortam, hızla yabancılaşmanın devam ettiği anlamına gelir. Türkiye dünyada paraya en fazla para kazandıran ülke konumunda, bu nedenle sürekli para giriyor, bu para çekildiğinde cari açığa baş başa kalacağız. Yabancılar, telefonları, bankaları, borsayı, gayri menkulleri seçiyor. Finans sektörü, elimizden çıkmak üzere, 2002'de bankaçılıkta yabancı payı yüzde 10'un altındaydı, şimdi ise yüzde 50'lere ulaştı" dedi.

TOSYÖV:

Ekonomimizin, reel sektörün karamsarlığa kapılmaması ve olası olumsuz yansımaları en az hasarla atlatabilmek için Hükümetimiz, "Rekabet gücünü, ihracatı, istihdamı, yatırımı, üretimi destekleyecek, büyümenin ve sürdürülebilir kalkınmanın devamını kolaylaştıracak kararları hızla uygulamaya koymalı, reel sektör ve KOBİler de kendi açılarından da bu sürece hazırlıklı olmalıdırlar.

Karamsarlığa kapılmaya elbette gerek yok, ancak dikkatli olmaz, gereken önlemleri zamanında alamazsak Küresel dalgalardan herkesi önüne katıp sürükleyebileceğini unutmamamız gerekiyor.

Sanayi ve Ticaret Bakanı Zafer Çağlayan:

İş dünyasının çağrısına hükümetin yanıtı Sanayi ve Ticaret Bakanı Zafer Çağlayan'dan geldi. Çağlayan, "TUSİAD Başkanımız söyleyecek, TOBB Başkanımız söyleyecek, oda başkanlarımız söyleyecek. Bundan daha doğal bir şey olamaz. Bunların hiçbirinden rahatsızlık duymam. Bir öneri getirirken veya bir sorun getirirken ortaya çözüm önerisinin de ortaya konması gerekir" dedi.

Çağlayan, iş dünyasına, "2001 kriziyle mukayese etmeye çalışıyorlar. Kendi ayağımıza kurşun sıkmayalım" sözleriyle itidal çağrısı yaptı ve şunları söyledi: "Şu anda bir telaşa gerek yoktur. Yeter Allah aşkına, kriz kelimesini artık çöpe attık. Neden kendi kendimizi böyle sıkıntı ve kaos içinde göstermeye çalışıyoruz. Ülkemizi olduğundan farklı gösterirsek, yurtdışından yatırımcı da gelmez" diye konuştu.

Değerli okurlar, ekonomimizde yaşanan sorunlar ve 2008 yılı beklentilerini, Sivil Toplum Kuruluşlarının İş dünyamıza duyaça sayılacak kişilerin ve Sanayi ve Ticaret Bakanımız Zafer Çağlayan'ın hükümet adına görüşlerini ve değerlendirmelerini yorum yapmadan sizlerle paylaştım. Neden mi? Çünkü sözün bittiği yer deyiz...

TOSYÖV camiası olarak, Kahraman Silahlı Kuvvetlerimizin teröristleri yok etme amacıyla başlattığı kara hareketini destekliyor, şehitlerimize, Tanrı'dan rahmet, ailelerine ve Silahlı Kuvvetlerimize başsağlığı ve sabırlar, yaralı gazilerimize de acil şifalar diliyoruz.

Mobilyada kalitenin adresi: Seray

10



Yedi yıldızlı OSB yatırımcı avında

24



İÇİNDEKİLER

Görüşler

Hilmi Develi	3
Rifat Hisarcıklıoğlu	6
Kurtcebe Alptemoçin	8

Haberler

Fırat Teknokent	7
Mobilyada kalitenin adresi: Seray	10
Karacabeyli KOBİ'lere kurumsallaşma eğitimi	12
TOSYÖV'den AB Projesi	14
Mikro Reformlar hemen!	16
Patent ödülleri verildi	20
Kırgızistan ve Türkiye'den patentte işbirliği	
KOBİ'lere 80 milyon Avro'luk yeni kaynak	23
Aliağa Organize Sanayi Bölgesi (ALOSBİ)	24
VATSO'nun AB projesine ödül	26
Samsun'da İŞGEM rüzgarı	27
Hisarcıklıoğlu, Eurochambres Başkanlık Divan Üyeliği'ne seçildi	28
Safronbolulu KOBİ'lere Halk Bankası'ndan kredi desteği	28
TOSYÖV Aydın-Nazilli Destekleme Derneği kuruldu	28
KOBİ Bilgi	29
KOBİ Finans Sözlük	29
Mart ayı mali yükümlülükler takvimi	30
Destekleme Derneklerimiz	31



**Konrad
Adenauer
Stiftung**

KATKILARIYLA

GİRİŞİM

Türkiye Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeler, Serbest Meslek Mensupları ve Yöneticiler Vakfı adına imtiyaz sahibi ve Yönetim Kurulu Başkanı
HILMI DEVELİ

Yazı İşleri Müdürü (Sorumlu)
Yasemin AZAP

Mali İşler - Reklam ve İlan
Necla ALTINDAĞ

GÖRSEL DANIŞMAN
Nejat Özbayrak

ADRES: TOSYÖV Paris Cad. No:16/5 Kavaklıdere - ANKARA

TELEFON : +90 (312) 425 94 85 (pbx) FAX: +90 (312) 425 62 21

e mail: info@tosyov.org.tr

Girişim Dergisi TOSYÖV tarafından

Ortam Reklam Danışmanlık LTD. ŞTİ.'ne hazırlanmıştır

Baskı: EGE BASIM Tel: (0216) 472 84 01

Yayın Türü: Yaygın süreli

GİRİŞİM Dergisi TOSYÖV'ün aylık yayın organıdır

Girişim Dergisi'nde yayınlanan yazıların sorumluluğu yazarlarına aittir.

REKLAM



**M. Rifat
Hisarcıklıoğlu
TOBB Başkanı**

NACE'ye dikkat!

Bilgi çağının yaşandığı günümüzde devletlerin iyi yönetilmesi, birçok kriterin yanısıra yöneticilerin proaktif olmasını da gerektirmektedir. Proaktif olabilmek, özellikle ekonomik yaşamda oluşabilecek aksaklıkların önceden tahmin edilerek, bu aksaklıklar oluşmadan gerekli önlemlerin alınması anlamına gelmektedir. Bunun başarılabilmesi için, ekonominin, sürekli izlenmesi ve değerlendirilmesi gerekmektedir.

Günümüzün gelişmiş ülkeleri, ekonomilerini hayatın akışına bırakmış ülkeler değil, ekonomilerini önceden belirlenen politikalar doğrultusunda yönlendirebilen ülkelerdir. Bunu mümkün kılan da her türlü verinin, sağlıklı bir biçimde ve belirli standartlarda kayıt altında tutulabilmesidir. Bu sayede iktsadi politikalarını, sağlıklı verilerden çıkardıkları bilgilere dayanarak üretmektedirler.

Nasıl ki gelişmiş ülkelerin hepsinde, bunu sağlayacak ulusal kayıt sistemleri mevcutsa şimdi ülkemizde de TÜİK ve TOBB birlikte çalışarak ekonomik aktivitelere ilişkin istatistiklerin üretilmesi için, firmalarımızın faaliyetlerinin sınıflandırılmasında kullanılacak uluslararası bir kodlama sistemi kurmuştur. Bu

kodlama sistemi Avrupa Birliği'nin kullandığı, "ekonomik faaliyetlerin istatistiki sınıflandırması" sistemi denen ve kısa adı NACE olarak belirlenen bir sınıflama sistemidir.

NACE kodlama sistemi 14 Ocak 2008 tarihli Türkiye Ticaret Sicili Gazetesi'nde; "Oda ve borsalarda mesleklerin gruplandırılması rehberi" adı altında yayınlanmıştır. Bu rehber aracılığı ile her bir şirkete sadece bir kod verilmesi için hangi kriter ve hesaplamaların yapılması gerektiği, rehberde örneklerle ayrıntılı olarak verilmektedir.

Tüm bu çalışmalar, ekonomimizin sağlıklı bir biçimde izlenmesi, değerlendirilmesi ve uluslararası karşılaştırmaların yapılabilmesi açısından büyük önem taşımaktadır. Zira bugüne kadar kullandığımız meslek kodları, faaliyet veya sektör bazında, uluslararası karşılaştırılabilirliği olan bir bilgiyi üretmek bir kenara, ulusal bazda bile standart

Uluslararası kodlama sistemine uyumlu olarak, meslek gruplarının belirlenmesi, devrim niteliğinde bir karardır. İlk defa sektör ve faaliyet bazında, şirketlerimizin envanterinin elde edileceği bir "ticaret bilgi sistemi" oluşturulabilecektir

bilgi üretebilmemize imkan tanıyamaktaydı. Çünkü ülkemizdeki birçok kurum, firmaların faaliyetlerini kodlama gereği hissetmemekte ya da kendi oluşturdukları bir kodlama sistemi kullanmaktaydılar.

Uluslararası kodlama sistemine uyumlu olarak, meslek gruplarının belirlenmesi, devrim niteliğinde bir karardır. İlk defa sektör ve faaliyet bazında, şirketlerimizin envanterinin elde edileceği bir "ticaret bilgi sistemi" oluşturulabilecektir. Her bir işletmemiz, bu rehberdeki bir faaliyet koduna denk gelecektir. Böylece ülkemiz sanayisinin sektör ve ürün bazında envanterinin elde edileceği "sanayi bilgi sisteminin" oluşturulmasında önemli bir aşama kat edilmiştir.

Bu güncel bilgi sistemlerinden üretilen sağlıklı ve tutarlı bilgiler, sanayi politikalarının yanısıra makro ve mikro ekonomi politikalarının oluşturulmasında kullanılacaktır. Ayrıca sektör, faaliyet ve ürün bazında ülkemiz ile başka ülkelerin karşılaştırılması ve kıyaslama yapılması sağlanmış olacaktır. Yine ülkemiz firmalarına uluslararası ihale takibi ve ka-

tilımı konusunda büyük kolaylık sağlayacaktır. Zira her bir firmamız, tek tip ve standart faaliyet ile ürün kodları sayesinde, kendi faaliyetine uygun işleri, küresel bazda takip etme imkanına kavuşacaklardır. Firmalarımızın, kendi faaliyetlerine ve ürünlerine uygun şekilde, uluslararası işbirlikleri kurmaları da çok daha kolay hale gelecektir.

Bu sistemin tam ve doğru olarak işleyebilmesi için, şirketlerimize de büyük sorumluluk düşmektedir. Kısa bir süre içinde odalarımız her bir şirkete, kendi NACE kodunu postayla iletmeye başlayacaktır. Şirketlerimizin, bu sistemin sağlayacağı faydalardan istifade edebilmeleri için kendilerine gönderilen bu duyuruları takip edip, varsa itirazlarını en kısa süre içinde bağlı oldukları Oda'ya iletmelerini bekliyoruz.

Fırat'a teknokent kuruluyor

Fırat Teknokent, Fırat Üniversitesi Kampusu içerisinde yaklaşık 80 bin metrekarelik bir alana kurulacak.



Fırat Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Mehmet Hamdi Muz, son bir yıl içerisinde Elazığ Valiliği, Elazığ Belediyesi, Elazığ Ticaret ve Sanayi Odası (ETSO) ve Elazığ Ticaret Borsası'nın destekleriyle başvurusu tamamlanan Fırat Teknokent'in (Fırat Teknoloji Geliştirme Bölgesi) 4691 Sayılı Kanun'da öngörülen değerlendirme kurulundan başarıyla geçtiğini açıkladı. Muz, Fırat Teknokent'in Fırat Üniversitesi Kampusu içerisinde kurulacağını belirterek, "Yaklaşık olarak 80 bin metrekarelik bir alana kurulacak olan Fırat Teknokent, Ar-Ge kültürünün yerleşmesi, üniversite-sanayi işbirliğinin artırılmasını sağlayacaktır" dedi.

Teknoloji geliştirme bölgelerinin öğretim üyelerine ve sanayicilere projelerini hayata geçirmeleri imkânını sağlayan önemli destek mekanizmalarına sahip



Prof. Dr. Mehmet Hamdi Muz, Fırat Teknokent'in yenilikçi ürünleriyle Elazığ'a ve Türkiye'ye katma değer katacağını söyledi.



olduğunu kaydeden Muz, "Bilim Parkı, teknopark veya teknokent isimleriyle dünyada en başarılı üniversite-sanayi işbirliği modeli olan bu ortamların Türkiye'de mevcut 24 adedinin üzerine ilimizin de eklenmesi bizi ayrıca mutlu etmektedir" diye konuştu.

Prof. Dr. Mehmet Hamdi Muz, Fırat Teknokent'le ilgili yürütülen çalışmalarda emeği geçenlere de teşekkür ederek şunları ifade etti: "Çalışmaların bu aşamaya kadar gelmesinde emeği geçenlere ve özellikle Valimiz Sayın Muammer Muşmal'a, Belediye Başkanımız Sayın Süleyman Selmanoğlu'na, ETSO Başkanı Sayın Suat Öztürk'e, ETBO Başkanı Sayın M. Ali Dumandağ'a ve konuyu sahiplenerek çalışmalarımıza destek veren ilimiz milletvekillerine teşekkür ediyoruz."



A. Kurtcebe Alptemoçin
TOSYÖV Yönetim Kurulu
Başkan Yardımcısı

Hükümet çağrılara kulak vermeli

Değerli Dostlarım,

Ülkemiz son günlerde önce Merkez Bankası'nın İstanbul'a taşınması ve İstanbul'un finans merkezi olması, daha sonra da türban takmanın üniversitelerde serbest bırakılması tartışmaları ile meşguldür. Her iki konu da Sayın Başbakan'ın yurtdışı yolculukları sırasında ve fevkalade önemli konuların ciddi bir şekilde ve enine boyuna tartışılması gerektiği bir sırada ön plana çıkarılveren ve gündemi işgal eden konulardır. Sayın Başbakan seçimlerden aylarca sonra, beklenen ekonomik eylem planını açıklamıştır. İçinde tarih ve kesin usuller olmayan bu açıklamadan hemen sonra planın içinde yer almadığı halde Merkez Bankası'nın İstanbul'a taşınması kararını ortaya koyarak bütün dikkatleri bu konuya çekmiş, eylem planı ve içeriği ile ilgili kimse bir şey söylememiştir.

Bu toz duman ortamında TOSYÖV Ankara Destekleme Derneği, Ankara Ticaret Odası ve OSİAD işbirliği ile "2008'de Türk Ekonomisinden Beklentiler" isimli panel konferansta gözler tekrar ekonomiye ve ekonomik sorunlara çevrilmeye çalışılmıştır. Bu konferansta dile getirilen bazı konuları aşağıdaki gibi özetleyebiliriz:

- Son yıllarda yapılan özelleştirmeler cari açığı karşılamak açısından faydalı olmuştur.
- Sıcak paranın yanı sıra yatırımcı olarak tarif edilen yabancı sermaye girişi de cari açığın kapatılmasına yardımcı olmuştur.
- 2001 krizinden bu yana uygulanan sıkı para politikaları sonunda enflasyon tek haneli rakamlara düşmüş, ekonomi istikrarlı bir görünüme kazanmıştır.
- Kriz sonrası kurulan kurumlar mali sistemin ve bankacılık sisteminin yapısını güçlendirmiş, eskiden büyük krizlere sebep olan olaylar nedeni ile ekonomi çalkantılardan çok fazla etkilenmez olmuştur.
- Yüksek faiz, kıymetli YTL politikası sonucu gelen yabancı paralar gelişim sigortası haline gelmiştir.
- Son yıllarda başta petrol zengini ülkelerin sahip olduğu edimler ve yüksek kar marjları ile ortaya çıkan yeni zenginler uluslararası piyasaya bol para sürmüş ve Türkiye de bu gelişmeden payına düşeni almıştır.
- Hem ihracat/ithalat/cari açık dengesini hem de işsizlik sorununu çözmek, ülkede topyekün bir kalkınma sağlamak için hükümet tekrar ekonomiye dönmelidir. 145 eylemi içeren Acil Eylem Planı'nın eksik kalan hedefleri ve tarihleri açıklamalı, teşvik sistemini ülkemizin ihtiyaçlarına göre tekrar gözden geçirmelidir. Teşvik sistemi Türk müteşebbisinin önünü açarak, yeniden yerli ve yabancı yatırımcıları cesaretlendirmeli, coşturmalıdır. Ancak daha çok üreterek ekonomide canlılık sürdürülebilir. Cari açığın ve borç stokunun azaltılması sağlanabilir. Ülkemiz ve Türk müteşebbisi yeni krizlere karşı savunmasız kalmamalıdır.
- 2008 yılında büyük kriz olmaz. İstikrar devam eder.

Yukarıda sıralanan değerlendirmelerin yanı sıra aşağıdaki

değerlendirmeler de dikkat çekici idi:

- Küresel bir kriz Amerika'dan başlayarak başta AB ülkeleri olmak üzere tüm dünyaya yayılmaktadır. Bu kriz ülkemizde çok yaygın ve büyük hacimli mortgage uygulaması olmadığı için bizi etkilemeyebilir.

Ancak kaybedilen paralar ve sarsılan güven sonucu kredi piyasaları daralacak ve kredi faizleri artıp koşulları zorlayacak. Sonuçta kriz bizi de etkileyecektir, tedbirli olunmalıdır.

- Cari açık miktarı geçen yıllarda sürekli olarak artmış ve tarihin en büyük değerlerine ulaşmıştır. Büyüyen ithalat karşısında ihracat cüce kalmakta, ara mali ithalatı giderek artmaktadır.

- Cari açık özelleştirme, gayrimenkul satışları, yabancı sermaye girişi ve sıcak para ile karşılanmaktadır. Yabancı para girişi yüksek faiz ile cazip hale getirilmiştir. Türkiye dünyadaki en yüksek faiz veren ülke olma durumunu sürdürmektedir.

- 2008 yılında otoyol ve köprü işletmeleri, milli piyango, enerji üretimi ve dağıtım işleri özelleştirilecektir. Beklenen gelir sağlanır ise cari açık karşılanabilecektir. Asıl tehlike 2008'den sonra satılacak mülk ve özelleştirilecek müessesesi kalmayan Türkiye'nin varlığını sürdürebilmesinin nasıl olacağıdır. Cari açık karşılanamaz ise Türkiye tarihinin en büyük ekonomik krizini yaşayacaktır. Mevcut politikalar krizi ötelemektedir.

- İşsizlik giderek daha büyük bir sosyal problem haline gelmektedir. Müteşebbisler vasfı işçi bulamamaktadır. Türk müteşebbisleri işlerini ve işyerlerini geliştirmeleri, küresel oyuncu olmak için farklılık yaratılabilecek bilgi ve becerisine kavuşmalarının sağlanması; gerçek Ar-Ge çalışmalarının gerçekleşmesi için doğru teşvik politikalarının uygulanması; insan kaynaklarının doğru yönlendirilmesi gibi konular ön plana çıkarılmalıdır. Sürekli kalkınmayı sağlayan ve takip eden bağımsız kurumlar oluşturulmalı, herkes için eşit bir şekilde işleyen, gelişmeye engel olmayan hukuk sisteminin egemen olması sağlanmalıdır.

Değerli Dostlarım,

Kurulduğu günden beri TOSYÖV, bu toplantıda da ön plana çıkan konuları söylemektedir. Türk müteşebbis ve işadamlarının, özellikle de KOBİ'lerin güçlenmesi ve bilinçlenmesi gerektiğini vurgulamaktadır. Uluslararası rekabet gücünün artırılmasını sağlayacak tedbirlerin süratle alınmasını, KOBİ'lerin farklılaşmasını ve yeni konuları bulup ortaya çıkarabilmelerini sağlayacak sistemlerin ortaya konulmasını, hep ifade etmeye çalışmıştır. İfade etmeye de devam edecektir. Hükümetlerimizin, TOSYÖV gibi kuruluşların yarattığı tartışma zemininde ortaya çıkan gerçeklere ve çağrılara kulak verebilmesini, gerekenleri gerçekleştirebilmesini diliyorum... 2008 yılında krizlerden etkilenmeyen, kendi kaynaklarını güçlendirmeye yönelik politikalar izleyen, problemlerin açık yüreklilikle tartışıldığı bir Türkiye ve bunu sağlayacak politikalar ümit ediyoruz. Tekrar görüşünceye kadar, her şey gönlünüzce olsun... Kalın sağlıklıca...

REKLAM

Mobilyada kalitenin adresi: Seray

Yurtiçinde 50 mağaza, yurtdışında birçok ülkede bulunan satış temsilcileriyle tüketicisine ulaşan Seray Mobilya, yaptığı teknolojik yeniliklerle sektöründe fark yaratmaya devam ediyor.

Söyleşi: Erol Akkaya

Seray Mobilya'nın temelleri, Osman Necmi Özkan tarafından 1953 yılında Ankara'da küçük bir atölyede ilk mekanizmalı yataklı kanepelerle üretilmeye başlandı. Bugün Ankara-Akyurt'ta 20 bin metrekare kapalı alanda en son teknolojinin usta ellerin becerileriyle şekillenmesinden ortaya çıkan ürünler, yalnızca yurtiçindeki mekanları değil, yurtdışında da birçok ülke insanının evlerini, otellerini, konferans salonları-

nı, ofis lobilerini güzelleştiriyor.

Seray Mobilya Yönetim Kurulu Başkanı Ali Özkan, tasarıma ağırlık verdiklerini, Ar-Ge çalışmalarının önemine inandıklarını, fonksiyonun kaliteyle değer kazandığını söylüyor. Özkan, yalnızca insanın rahat ve sağlıklı yaşamı için çalışmayı hedef edindiklerini belirtiyor. Özkan, "Yarım yüzyıl önce koyduğumuz ve ısrarla uygulamaya devam ettiğimiz prensiplerimiz hem bizim, hem Seray çalışanlarının, hem de Türk mobilya sektörünün önünü açtığı gibi tüketicimizin ve insanımızın da geleceğini aydınlatmakta-



Seray Mobilya Yönetim Kurulu Başkanı Ali Özkan (sağda), TOSYÖV Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Erol Akkaya'ya Seray'ı anlattı.



dir. Bugün ikinci neslin işbaşında olduğu Seray'da Osman Usta'nın koyduğu prensiplerle çalışılmakta ve başarının gizli anahtarının bu prensipleri uygulamaktan geçtiği bilinmektedir" diyor. Özkan, bugün bütün ülke genelindeki 50 mağazası, yurtdışında birçok ülkedeki satıcıları ile tüketicisine ulaşan Seray'ın, profesyoneller içinde iyi bir çözüm ortağı olmaya devam ettiğini kaydediyor.

Yönetim ofisi ve showroom binalarının da yakında hizmete gireceğini açıklayan Özkan, otel, kurumsal ve proje müşterilerine daha iyi hizmet sunacaklarını ifade ediyor. Mobilyadaki son trendleri ve yeni gelişmeleri Ocak ayında "2008 İMOB" da sergilediklerini belirten Ali Özkan, Seray'ın her zamanki gibi ziyaretçilerin ilgi odağı haline geldiğini dile getirdi. Tüketicinin artık rahat, kullanışlı ve gerçek maddada fonksiyonel ürün aradığını vurgulayan Özkan, şunları kaydediyor: "Günümüzde tüketicinin bunları bulabileceği tek doğru adresin Seray olduğu gün gibi ortadadır. Herkesi Seray mağazalarındaki rahatlığı, tasarımı ve kaliteyi görmeye ve kullanmaya davet ediyoruz. Ayrıca kampanyalarımız tüketicimize gerçek ve ciddi avantajlar sunuyor. Bunlarda kampanya döneminde tüketicilerimizi mağazaya çekiyor. Mesela 'ayın ürünü kampanyamız, eskileri değiştirme, 2 kat KDV miktarınca indirim, çıkarılıp yıkanabilir kampanya' gibi kampanyalarımız gerçek kampanyalar olup, tüketicinin yüzünü güldürmeye yönelik kampanyalardır. Hem üretici ve satıcı kazanıyor, hem de tüketici kazanıyor. Şu anda bazı kartlara 6+ 6 ay ilave taksit yapıyoruz hem de hiçbir vadede farkı almadan ve bunun yanında avantajlı indirimler sunuyoruz."

Tasarımdaki başarısı tescillendi

Seray'ın ürünlerdeki üstünlüğü, tasarımdaki başarısının 2006 yılında aldığı Endüstriyel Tasarım Ödülü ile tescillendiğini söyleyen Özkan, Türk Patent Enstitüsü'ne (TPE) başvuran tasarımlar içerisinde tasarımlarına en az itiraz edilen firmanın Seray olduğundan söz ediyor. Bunun da Seray'ın tasarımdaki öz-

günlüğünün açık delili olduğunu aktaran Özkan, "Seray, sipariş usulü çalışan bir marka olduğu halde, fiyatı düşük zannedilen firmalardan daha hesaplı ve daha uygun fiyatlı ama lüks tarzdaki ürünleri ile tüketicisinin yanındadır. Fiyatlar rakiplere göre daha uygun ve tüketicinin Seray'dan beklediği fiyatların daha da altındadır. Tüketicideki 'Seray pahalıdır' imajı tamamen Seray'ın ürün kalitesinin diğer markalara göre daha yüksek, tarzının daha modern olması, dıştan bakıldığında daha pahalı ve lüks görünmesinden kaynaklanıyor. Oysa Seray gerçekten daha hesaplı bir markadır" açıklamasını yapıyor.

Ali Özkan, sözlerini şöyle sürdürüyor: "Seray, piyasada rakipleri tarafından yapılan küçük, çirkin politikaların dışında, tüketicisinin çok yakından tanıdığı, çirkin oyunların içine asla girmeyen, yanlışla asla tevessül etmeyen ve işinin dışında bir başka şeyle ilgilenmeyen, kendisini mesleğine ve sektörüne adanmış yegane firmadır. Küçük rakiplerin sektöründeki güçlü ve köklü firmalara yönelik çirkin, yanlış tavır ve davranışların asla içinde değildir. Olmayacaktır. Seray'ın tüketicisi bilir ki aldığı ürünü diğer markalarda olduğu gibi 2 sene 3 sene değil 14-15 sene kullanabilecektir. Tüketicimizi gerçek alışveriş için Seray mağazalarına bekliyoruz. Web sayfamızı ziyaret ederlerse oradan da alışveriş edebileceklerdir. Seray bu kalite ve bu fiyatla yıllarca tüketicinin emrinde olacaktır."



Mobilya sektörünün önde gelen markalarından Seray, 2008'de de yatırımlarını sürdürecektir.

Karacabeyli KOBİ'lere kurumsallaşma eğitimi

TOSYÖV Bursa Destekleme Derneği ve Karacabey Ticaret ve Sanayi Odası'nın birlikte düzenlediği eğitim seminerleri Karacabey'de gerçekleştirildi.



Seminer sonunda katılımcılara teşekkür plaketi verildi.

TOSYÖV Bursa Destekleme Derneği ve Karacabey Ticaret ve Sanayi Odası (KTSO), ilçe seminerleri kapsamında düzenlediği eğitim seminerlerinden birini daha gerçekleştirdi. İki başlık altında yapılan seminerin ilk bölümünde "Aile Şirketlerinde Kurumsallaşma" konusunda Ermetal Şirketler Grubu Kurucu Başkanı Fahrettin Gülener ile Pronet Yönetim Sistemleri Danışmanı İ.Hakkı Kavurmacı konuşmacı olarak yer aldı. Eğitim seminerinin diğer bölümünde ise YMM Sorumlu Ortak Baş Denetçi Muzaffer Koyuncu tarafından "Transfer Fiyatlandırması Yolu ile Örtülü Kazanç Dağıtım" ele alındı.

Karacabey Ticaret Borsası Konferans Salonu'nda gerçekleşen toplantıda açılış konuşmasını yapan KTSO Yönetim Kurulu Başkanı Özer Matlı, bu konuda kendilerine destek veren TOSYÖV Bursa Destekleme Derneği ve SMMM Bülent Fıçıçı'ya teşekkür etti.

Ermetal Şirketler Grubu Kurucu Başkanı Fahrettin Gülener, aile şirketlerinde kurumsallaşma ve devamının getirilmesi için kendi hayatından örneklerle katılımcıları bilgilendirdi. Gülener, "Gelecek için şirketin bir vizyonu bulunmalı. Firmada bulunan herkes hayat boyu eğitimi kabul etmelidir. Üretmek esas olmalıdır. Bir firmada kayıt dışılık varsa uzun ömürlü olmaz. Kayıt dışılığın önüne geçmeliyiz" diye konuştu.

Pronet Yönetim Sistemleri Danışmanı İ.Hakkı Kavurmacı ise aile şirketlerinin yüzde 85'inin ömrünün 1.veya 2. kuşakta bittiğini söyledi. Kavurmacı, "Aile içi çatışma, miras kavgası, kardeşler arası çatışma, aileler arası kavganın şirketlerin batmasına neden oluyor. Her şe-



yin şimdi olduğu gibi devam edeceğini düşünen kurucular, yetkilerini devretmediler. Kurumsallaşmayan şirketler profesyonelleri bünyelerinde barındıramadılar, şeffaflaşamadılar, aile işlerini işleriyle karıştırdılar. Aile, önce beyin olarak kurumsallaşmalıdır. Her ailenin kendi kurumsal yönetimi için Aile Anayasası oluşturulmalıdır" diye konuştu.

YMM Sorumlu Ortak Baş Denetçi Muzaffer Koyuncu da "Transfer Fiyatlandırması Yolu ile Örtülü Kazanç Dağıtım" hakkında katılımcıları bilgilendirdi. Koyuncu "Birden fazla şirketi bulunanların ve 3. dereceye kadar yakın akrabaları ile ve diğer ilişkili kişilerle alışveriş yapanların yaptığı işlemler Maliye Bakanlığı tarafından mercek altına alındı.

Geçmişte birden fazla şirketi veya işletmesi olmak avantajdı, artık bu bir dezavantaj. Hiçbir gayri resmi işlemi olmayan işletmeler dahi ilişkili kişilerle yaptığı alışverişler neticesinde hiç beklemedikleri cezalarla karşılaşabilir. Bundan sonra vergi denetimlerinin birinci derecede öncelikli konuları arasında bu yer alacak" dedi.

Kapanış konuşmasını yapan TOSYÖV Bursa Başkanı Habil Duran, "İlçe seminerleri projesi kapsamında yapılan üçüncü semineri Karacabey'de yapmaktan mutluyuz. Ülkemiz şirketlerinin yüzde 90'ının aile şirketi olması sebebi ile yaşanan sıkıntılar ve şirketlerin gelecek kuşaklarda da var olabilmeleri için yapmaları gerekenler hakkında gelen talepler doğrultusunda bu semineri düzenledik" diye konuştu.

REKLAM

TOSYÖV'den AB Projesi

TOSYÖV, Türk KOBİ'lerinin AB'ye uyumu ve uluslararası alanda rekabet edebilirliğinin gelişmesi için "Avrupa Birliği Müktesebatına Uyum ve KOBİ'lerin Rekabet Edebilirliği için Çevresel Sertifikasyonların ve Kurumsal Sosyal Sorumluluğun Artırılması" Projesi'nin Türkiye ortağı olarak Roma'daki tanıtım konferansına katıldı.



TOSYÖV'ün Türkiye ortağı olarak yer aldığı 'İş Destek Programı' kapsamında İtalyan koordinatör kuruluş CONFAPİ tarafından yürütülen "Avrupa Birliği Müktesebatına Uyum ve KOBİ'lerin Rekabet Edebilirliği için Çevresel Sertifikasyonların ve Kurumsal Sosyal Sorumluluğun Artırılması" Projesi, Roma'da yapılan bir konferansla tanıtıldı.

Toplantıda projenin amaçları ve faaliyetlerinin tanıtılmasının ardından proje ortağı kuruluşların temsilcileri organizasyonlarını tanıttılar ve daha önce yaptıkları projeler hakkında bilgi verdiler. TOSYÖV Başkanı Hilmi Develi'nin de katıldığı ve Vakıf hakkında bilgi verdiği konferansta, TOSYÖV'ün çalışmaları oldukça

ilgi gördü. Ortakların kendilerini tanıtmasının ardından 'Çevresel Sertifikasyon ve KOBİ'lerde Kurumsal Sosyal Sorumluluk' konularında uzmanlar katılımcıları bilgilendirdi.

Koordinasyon toplantısı da yapıldı

Proje açılış toplantısına katılan proje ortaklarının temsilcileri, daha sonra yapılacak olan proje aktivitelerinin neler olacağı ve metodları belirlemek üzere koordinasyon toplantısı yaptı. Toplantıya, Projenin Koordinatörü olarak TOSYÖV Başkanı Hilmi Develi ve Ağ Oluşturma Teknik Takımı'nda görevli Ödül Özbiyık katıldı.



24 ay sürecek olan projenin amacı Avrupa Birliği (AB) müktesebatının adaptasyonuna destek olmak ve AB'ye yeni katılan ülkelerin karşılaşacakları durumlar için yeni stratejiler oluşturmak. Projenin faaliyetleri; 'Çevre ve Kurumsal Sosyal Sorumluluk' olmak üzere iki konuyu kapsıyor.

BRO'lar güçlenecek

Proje kapsamında ortaklar arasında bir görev dağılımı yapılarak, ağ oluşturma ve işadamları örgütleri, KOBİ temsilci kuruluşları, meslek örgütleri gibi projede BRO (Business Representative Organisation) olarak tanımlanan organizasyonların rollerinin geliştirilmesi, bilgi ve deneyim paylaşımı faaliyetleri gerçekleştirilecek. Ayrıca Türkiye, Bulgaristan, Romanya ve Hırvatistan'ın yararlanıcı ülkeler olarak tanımlandığı projede BRO'lar tarafından KOBİ'lere sağlanan özellikle çevresel sertifikasyonlar ve kurumsal sosyal sorumluluk alanındaki hizmetler irdelenerek daha etkili hale getirilmesi için pilot projeler gerçekleştirilecek. Ortak ülkelerde ve uluslararası platformlarda projenin faaliyetlerinin ve çıktılarının yaygınlaştırılması için faaliyetler gerçekleştirilecek.



Proje'de Türkiye, Bulgaristan, Romanya, Hırvatistan, Almanya, Macaristan, Slovenya ve İtalya'dan kuruluşlar yer alıyor. Proje süresince ve sonrasında hem projeye ortak olan BRO'lar hem de AB BRO'ları ile ilişkilerin geliştirilerek, etkili bir ağın oluşturulmasının Türkiye BRO'ları için oldukça yararlı olacağı bildiriliyor. Ayrıca sürdürülebilir kalkınma için KOBİ'lerin çevresel sertifikasyonlarının artırılması ve sorumlu işletmecilik kapsamında kurumsal sosyal sorumluluk projelerinin KOBİ'ler arasında yaygınlaştırılmasının Türkiye'deki işletmelerin rekabet avantajı yakalamaları için önemli faydalar sağlayacağı ifade ediliyor.



Ekonomide kırıma yok ama “yabancılaşma” var da ondan!

Mikro Reformlar hemen!

Eski Devlet Bakanı ve Başbakan Yardımcısı Abdüllatif Şener, “Eğer ekonomide bir kırıma görmüyorsak bu işlerin iyileşmesinden dolayı değildir. Kırılganlığın olmadığı her ortam, hızla yabancılaşmanın devam ettiği anlamına gelir” dedi.

TOSYÖV Ankara Destekleme Derneği, Ankara Ticaret Odası (ATO) ve Ostim Sanayici ve İşadamları Derneği (OSİAD) işbirliğinde ATO Konferans Salonu'nda “2008’de Türk Ekonomisinden Beklentiler” konulu bir toplantı gerçekleştirdi. Eski Devlet Bakanı ve Başbakan Yardımcısı Abdüllatif Şener, ekonomik gücün diğer alanlarda da başarı sağlayan bir faktör olduğunu, daha büyük milli gelire sahip ülkelerin dünyaya yön verdiğini söyledi.

Şener, doğru, sağlıklı istikrarlı büyümeyi sağlayacak bir yapılanmanın gerçekleştirilmesi, bir politika-nın ortaya çıkarılması ve bunun kararlı bir şekilde uygulanması gerektiğini ifade etti. 2001 krizi sonrasında Türkiye’de yeni bir döneme girildiğini, bu yeni dönemin ‘dünya ekonomisiyle yeni bir eklemlenme dönemi’ olduğunu aktardı. Şu ana kadar ortaya çıkan makro ekonomik göstergelere bakarak, “Her şey mükemmeldir ve mükemmel gidiyor” denemeyeceğini söyleyen Şener, bir yıl sonra kırıma yaşandığı takdirde bu dönemin bütün rakamlarının baştan sona bozulacağını kaydetti. Şener, 2008, 2009 ve 2010 yıllarını da iyi atlatmak, riskleri iyi ölçmek gerektiğini dile getirdi.

Büyüme oranına dikkat!

Abdüllatif Şener, Aralık 2007 ayına ait sanayi üretim endeksinde düşme olduğunu bildirerek, “Türkiye’nin potansiyeli olan büyüme oranının altına düştüğü görülüyor. Bu önemli bir sinyal” açıklamasını yaptı. Şener, Türkiye’nin dünyada paraya en fazla para kazandıran ülke olduğuna, Türkiye’ye sürekli giren bir para olduğuna, bu para çekildiğinde cari açıkla baş başa kalınacağına dikkat çekti. Şener, küresel rekabette avantajın nasıl artacağı, ekonominin nasıl büyüyeceği, sürekli istikrar halinde yola nasıl devam edileceği konuları çözümlenemediği takdirde her an bir kırıma ya-

DÜNYANIN PAYLAŞIMI

Dünyanın toplam geliri	50.trilyon dolar
ABD’nin payı	2.5 trilyon dolar
Japonya’nın payı	4.5 trilyon dolar
Almanya’nın payı	2.8 trilyon dolar
İslam Konferansı, 57 ülke	2.7 trilyon dolar

şanabileceğini ve bunun ülkeyi geriye götürebileceği konusunda uyardı. Gelen dış kaynağın niteliğine bakılması gerektiğini vurgulayan Şener, yabancıların telefonlar, bankalar, gayrimenkuller gibi sektör- lere geldiğini söyleyerek, şunları kaydetti: “Önümüzde ne var? Otoyollar, Milli Piyango, enerji sektörü, köprüler özelleşecek. Yabancılarla devredilen bu faaliyet alanları kar marjları yüksek ve paranın tamamının içeride kazanıldığı sektörler. Nasıl bir sonuç ortaya çıkacak? İçeride kazandığı parayı dövize çevirecek ve dışarıya kar transfer edecek. Bunun anlamı şu; yüksek cari açığı olan Türkiye’nin cari açığına, bir daha düzeltilemeyecek yapısal bir unsur daha ilave ediliyor bu süreç içerisinde.” Açığa rağmen yabancıya ait, gelen paralar nedeniyle döviz bollu-



ğu olduğunu, kurun düştüğünü, kur düşmesi nedeniyle ithalatın cazip hale geldiğini, kur düştüğü için sürekli cari açığın arttığını, bir kısır döngüye girildiğini savundu. Şener, "Eğer ekonomide herhangi bir kırılma görmüyorsak bu işlerin iyileşmesinden dolayı değildir. Kırılmanın olmadığı her ortam, hızla yabancılaşmanın devam ettiği anlamına gelir" diye konuştu. Dünyada ABD'yi, Avrupa'ya ve önemli finans çevrelerini rahatsız eden bir dalga olduğunu, bunun Türkiye'yi etkileyebileceğini de anlatan Şener, "Yakın zamanda dünya piyasalarında bir dalgalanma oldu. Borsadaki en büyük düşüş Türkiye'de yaşandı" dedi. Şener, Türkiye'nin küresel rekabet gücünün artarak değil gücü adeta kırılarak yoluna devam ettiğini de savundu.



ATO Başkanı uyardı

ATO Başkanı Sinan Aygün, ATO olarak 4046 üyenin katıldığı bir anket düzenlediklerini, 2008 yılından beklentilerini sorduklarını, anket sonuçlarının hiç anlatılan gibi olmadığını söyledi. Aygün, bunları açıkladıkları zaman "Felaket tellallığı yapıyor" denildiğini söyledi. "Felaket tellalı"nın kötü bir şey olmadığını, zamanında bir felaket olduğunu

ğunda felaket tellalının eline bir davul olarak halka felaketi duyurduğunu anlatan Aygün, "Biz de 'Hiç iyiye gitmiyor. Dikkatli olun!' diyoruz. İşsizliğin arttığını, sadece kendisine 18 bin müracaat olduğunu belirten Aygün, "Ülker Godiva'yı aldı onurlandık. Migros satıldı niye alınmadık? Türkiye'ye gelip yatırım yapan yabancı yok. Hazır varlıklarımız gidiyor. Yabancılar bankalar, gıda ve hizmet sektörlerine geliyor" diye konuştu. Türkiye'nin yüksek faiz ve düşük kur yüzünden yıllardır bir sıcak para cenneti halinde olduğunu dile getiren Aygün, "2007 yılında da yıllık ortalama yüzde 8.8 oranındaki faize rağmen Türkiye yüzde 18'in üzerinde bir faizle borçlandı, döviz kuru ise yüzde 16.7 oranında azaldı" diye konuştu. Türk özel sektörünün 147 milyar dolar borcu olduğuna, krizin fırsata dönüştürülmesinin yollarının aranması gerektiğine de dikkat çeken Aygün, cari açığın düşmesi, Merkez Bankası faizlerinin düşmesi, işsizlik oranlarının düşürülmesi gerektiğini sözlerine ekledi.

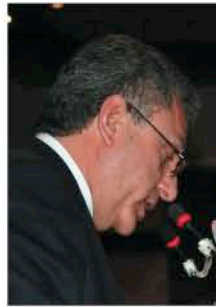
Reel sektör reform bekliyor

TOSYÖV Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Develi, "2007 yılında seçim, referandum ve Kuzey Irak meseleleri nedeniyle ekonomiye ağırlık vermeyen Hükümet'in 2008'in başında önemli adımlar atması bekleniyordu" dedi. Develi, işsizlik oranının yıllardır yüzde 10'lar seviyesinde seyrettiğini ve her yıl ortalama 600 bin gencin işgücü piyasasına girdiği düşünüldüğünde istihdam artışını da kapsayan bir ekonomik büyümenin kaçınılmazlığının açıkça görün-



düğünü ifade etti. İşveren üzerindeki SSK payının yüzde 5 indirilmesinin 2009'a ertelenmesinin doğru olmadığını dile getiren Develi, "Kar payı giderek düşüyor. Reel sektörün ve KOBİ'lerin yaşamlarını sürdürebilmeleri için en önemli konu verilen sözlerin tutulmasıdır" dedi. Develi, yüksek olarak ilan edilen ihracat rakamlarını irdeleyerek, "İhracat rakamları 106

milyar dolar deniliyor. İyi ama bu rakam içerisinde katmadeğeri yüksek olan ürün miktarı nedir?" diye sordu. KOBİ'lerin ayakta kalabilmesinin şartının Ar-Ge olduğuna dikkat çeken Develi, bunun için gerekli yasanın oluşturulmadığını söyledi. Gittikçe ithalata dayalı bir yapının ortaya çıktığını açıklayan Develi, reel sektörün KOBİ'lerin beklentisinin bu konudaki reformların yapılması ve uygulamaya geçirilmesi olduğunu anlattı.



Sağduyu şart

OSİAD Başkanı Nihat Güçlü, toplum olarak devletin bütün kurumlarının sağduyulu olması gerektiğini belirtti. Güçlü, "Verilen sözlerin tutulması gerektiğini görmek istiyoruz, Hükümet'in acil eylem planı maalesef tam olarak yerine getirilmiyor" dedi. Güçlü, leasing sektöründe KDV oranının yüzde 18'e çıkarılmasının sektör için büyük darbe olduğunu

söyleyerek OSTİM'deki iş potansiyelinin yüzde 50 düştüğünü ifade etti. Sektörün ekonomi alanındaki en küçük dalgalanmaları dahi hissettiğini belirten Güçlü, toplum olarak sağduyulu olunması gereken bir döneme girildiğini dile getirdi.



KOBİ'ler açısından zor bir dönem

TOSYÖV Ankara Destekleme Derneği Başkanı Erol Akkaya, 2008'in özellikle yatırımcılar, sanayiciler ve KOBİ'ler açısından dünya ekonomisinde yaşanan sıkıntılardan dolayı son yıllardaki en zor yıl olacağını sinyallerinin alındığını söyledi. Böyle bir ortamda Türkiye ekonomisinin sürdürülebilir bir büyüme performansı yakalaması için siyasi ve ekonomik istikrarın da bozulmamasına dikkat edilmesi gerektiğini belirten Akkaya, "Bu açıdan Türkiye ekonomisinde yatırım ortamının iyileştirilmesi, makro ekonomik istikrarın sağlanması ve hükümetin uygulayacağı Ar-Ge yatırımları-



na ağırlık verilmesi gerekmektedir" dedi. Merkez Bankasının İstanbul'a taşınması konusuna da değinen Akkaya, "Bunun tartışılmasının dahi başkentimize ekonomik ve sosyal alanda yapacağı olumsuzlukları bir Ankaralı olarak kabul etmek içimize sinmemektedir" dedi.

PANEL

Krizde olmamakla avunuyoruz

Aynı gün öğleden sonra yapılan panelin başkanlığını Devlet, Gümrük, Maliye ve Dışişleri eski Bakanı ve TOSYÖV Başkan Yardımcısı. A. Kurtcebe Alptemoçin'in yaptı. Panele konuşmacı olarak İMKB eski Başkanı Osman Birsen, Dünya Gazetesi'nden Rüştü Bozkurt, Merkez Bankası Araştırma ve Para Politikaları Genel Müdür Yardımcısı Gülbin Şahinbeyoğlu, DPT Ekonomik Modeller ve Stratejik Araştırma Genel Müdürü Ahmet Çelenkoğlu katıldı.

İMKB eski Başkanı Osman Birsen, "Ekonomik gelişme hızı açısından bakıldığında, zaman zaman hızlı gelişme yaşanmasına rağmen ne kadarı geçmişteki kayıpların telafisi, ne kadarı reel gelişme diye baktığımız zaman görülüyor ki ortalamaların altındayız. Geçmişte yaşanan krizler nedeniyle her şeyi krizle tarif eder hale geldiğini ifade eden Birsen krizin

çok olağanüstü ve çok istisna bir durum olduğuna dikkat çekerek "krizde olmanın kötü, krizde olmanın iyi" gibi bir tabirin başından itibaren yanlış olduğunu kaydetti. Aslında iyilik ve kötülüğün kriz dışındaki dönem içindeki duruma göre değerlendirilmesi ve sonuçlandırılması gerektiğini savunan Birsen, "Bu itibarla biz bu aralığı kaçırmış durumdayız. Daha çok kendimizi krizlere ve kriz şartlarındaki duruma göre mukayese ediyoruz ve ona göre bir şekilde tatmin olma noktasındayız. Kazanımların kendi yapısı içindeki tahliline girdiğimizde orada da orta ve uzun vadedeki sorunların daha büyük ölçeklere gelineceğinin ipuçlarını görüyoruz" diye konuştu.



İşleyen kurumlar gerek

Dünya Gazetesi'nden Rüştü Bozkurt konuşmasına "Kötülük asla çıplak gelmez, mutlaka üstüne kutsal bir şal alır" diyerek başladı. Hep makro ekonomik politikaların ve siyasi iradenin düzenlenmesi gereken mekanizmalarını ve onların sonuçlarının tartışıldığını belirten Bozkurt, "Bir de ters çevirip işletmeler

odağında işletmecinin içindeki bizim açımızdan ne-

den bakmıyoruz? Bu krizleri sürekli yaşamamak için sürekli büyüme ve refahı arttırmak için önce temelde hepimizin bir zihin problemi, bakış açısı problemi olduğunu ifade edeceğim” dedi.

Makroekonomik politikaların çok tutarlı olup olmadığı sorusunu Bozkurt, “Hayır değil, çünkü dünyanın en iyi makroekonomik politikalarını diktatör ülkelerin yöneticileri yapıyor.

Diktatör ülkelerde de sürekli refah yaratan bir kalkınma gözlenmiyor. O zaman nedir? Herhangi bir ülke, işleyen kurumlar yaratırsa o ülke gelişiyor. Türkiye’de Kemal Derviş banka sistemini bir kurumla denetlemeseydi, denetim altına almasaydı Merkez Bankası’nı bağımsızlığa kavuşturmasaydı bugün nispî olarak iyi dediğimiz olaylara da gelemezdik.

Dünya genelinde enflasyonist baskı

Merkez Bankası Araştırma ve Para Politikaları Genel Müdür Yardımcısı Gülbin Şahinbeyoğlu, “Ham petrol gıda ve diğer emtia fiyatlarındaki artışlar dünya genelinde enflasyon üzerinde bir etki yaratmıştır” dedi. Şahinbeyoğlu, “Zayıf iş talebi ve yeni Türk Lirası’nın güçlü konumu, dayanıklı tüketim malları fiyat artış oranında kayda değer bir gelişme. Hizmet fiyatlarındaki iyileşme bütün alt kesimlere yansımış, özellikle enflasyonun en fazla katılık gösterdiği konumlardan biri olan kira artışının hızındaki gerileme kaydadeğer bir gerileme olmuştur” açıklamasını yaptı.

Korkulan küçülme olmaz

DPT Ekonomik Modeller ve Stratejik Araştırma Genel Müdürü Ahmet Çelenkoğlu, büyümedeki yavaşlamanın altında üç neden yattığını açıkladı: “Bunlarda birincisi, Türkiye’nin 2007 yılında iki önemli seçim yaşamasının yarattığı belirsizlik ortamı, ikinci-

si 2006 yılının Mayıs ve 2007 yılının Ağustos ayında ortaya çıkan uluslararası finans çevrelerinde yaşanan türbülanslar, üçüncüsü ve en önemlisi de geçtiğimiz yıl iyice kendini belli eden kuraklıktır.

Özellikle ekonomik büyüme hızında yaşanan yavaşlama üzerinde kuraklığın etkisi çok fazla hissedilmiştir.” dedi.

Çelenkoğlu, bunlar ışığında 2008 yılında büyümenin olumsuz yönde etkilenmesinin tarım sektöründeki yaşanan kuraklığın devam edip etmemesine ve yine son dönemde uluslararası piyasalarda yaşanan olumsuzlukların boyutuna bağlı olacağını kaydetti. 2008 yılının ilk aylarında özellikle TİM kayıtlarına göre ihracatta yaşanan yüksek oranlı artışların, kapasite kullanım oranların Ocak ayında artması ve otomotiv satışlarında yaşanan artışların henüz çok erken olmasına rağmen ekonomideki büyümenin devam ettiğini gösterdiğini ifade etti. 2008 yılı büyümesi konusunda iyimser olduğunu aktaran Çelenkoğlu 2001 krizinde yaşandığı gibi bir küçülme beklemenin yanlış olacağını belirtti ve şu değerlendirmeyi yaptı: “Türk ekonomisinin şimdi ki yapısı, özellikle bankacılık sektörünün güçlü bir yapıya kavuşturulması bu tür krizleri artık Türkiye gündeminden uzaklaştırmış bulunmasını gerektirmektedir. Diğer taraftan 2008 ve sonrası için Türk ekonomisinin rekabet gücünün artırılmasına yönelik bir dizi tedbir gerek. Dokuzuncu Kalkınma Planı çerçevesinde gerekse daha operasyonel eylem planları çerçevesinde gündemde yer almaktadır.

Ben sadece önemli iki tanesine değinmek istiyorum. Bunlardan ilki; 2013 yılı itibarıyla Ar-Ge harcamalarının milli gelire oranının yüzde 2 seviyelerine yükseltilmesinin hedeflenmiş olmasıdır. Ekonominin rekabet gücünün artırılması hususunda önemli bir çaba ise iş ve yatırım ortamının iyileştirilmesi yönünde yapılmaktadır.”



Patent ödülleri verildi

Aklınızın fiyatını bilin!

Türk Patent Enstitüsü'nün (TPE) "2007 Türk Patent Ödülleri", Başbakan Recep Tayyip Erdoğan'ın da katıldığı törenle sahiplerine verildi. Törende Başbakan Erdoğan Patent Değerlendirme Ajansı kurulacağını söyledi.

"2007 Türk Patent Ödülleri", TPE Konferans Salonu'nda Başbakan Recep Tayyip Erdoğan'ın da katıldığı törenle sahiplerini buldu. TOSYÖV Başkanı Hilmi Develi'nin de jüri üyeleri arasında yer aldığı törene, Başbakan Erdoğan'ın yanısıra Sanayi ve Ticaret Bakanı Zafer Çağlayan'da katıldı. Başbakan Recep Tayyip Erdoğan, Hükümet olarak patent, marka, tasarım gibi sınai mülkiyet haklarına özel önem verdiklerini söyledi. Türk Patent Enstitüsü'nü yeniden yapılandırdıklarını, artık her platformda sınai mülkiyet haklarının konuşulduğunu dile getiren Erdoğan, "Elbirliğiyle Türk sınai mülkiyet hakkının geliştirilmesi için örnek uygulamalar geliştiriyoruz. Patent çalışmalarının desteklenmesi konusunda geliştirilen sistem başarıyla işliyor. Memnuniyetle ifade ediyorum ki ülkemizin potansiyeli harekete geçmiştir. Geçtiğimiz yıl 72 bin marka patent başvurusuyla Avrupa'da ilk 3'te yer aldık. Firmalarımız kendi tasarımlarıyla dünyaya açılıyor. Tasarımcılarımız, tasarım nobelleri alıyor. Yüzde 5'in altında iken son 5 yılda önce yüzde 50'ye, sonra yüzde 80'lere ulaştı. Bu da bir dünya re-

korudur. Patent başvurusu sayısındaki artış Ar-Ge yatırımlarımızın ve verdiğimiz desteklerin ne kadar isabetli olduğunu gösteriyor. Elbirliğiyle daha da ileri seviyelere ulaşmanın gayreti içinde olacağız" dedi.

Patent Değerlendirme Ajansı kuruluyor

Erdoğan, hukuki ve idari altyapıyı güçlendirecek projeleri bu yıl içinde gerçekleştireceklerini açıkladı. Aynı zamanda Türk Patent Enstitüsü'nün kurumsal yapısını güçlendireceklerini anlatan Erdoğan, önümüzdeki döneme ilişkin hedeflerini şöyle açıkladı: "Patentli buluşların ticarileştirilmesine önem veriyoruz. Bunun için Patent Değerlendirme Ajansı'nı kuruyoruz. Buluşların ekonomiye kazandırılması sağlanacak. Bu ürünlerin ekonomik karşılığını da bu ajans belirleyecek. Kredi kullanma imkanına sahip olacaklardır. 60. Hükümet Eylem Planı'nda yer alan markalaşmanın temel unsuru olan tasarımlar konusunda politika ve strateji belirleyecek Tasarım Konseyi kurulacaktır. Kurumlar arasında koordinasyonu sağlayacak bir kurul kurulacak. Hezarfen Projesi



yaygınlaştırılacak. Üniversitelerimizde üretilen bilgiyi, sanayiye kazandıracacağız. Teknoloji transfer ofisleri kullanılacak. Akademik yükselmeye patentin etkisini artıran yeni bir model oluşturulacak. Daha yapılacak çok işimiz var ama ne yapacağımızı, nasıl yapacağımızı çok iyi biliyoruz. Dünyayla rekabet edebilen, kendi ayakları üzerinde durabilen bir Türkiye için sinai mülkiyet haklarının geliştirilmesi için çalışmaya devam edeceğiz."

Sanayi envanteri oluşturulacak

Sanayi ve Ticaret Bakanı Zafer Çağlayan, bundan sonra yapacakları çalışmaların, Türk sanayisinin teknolojik avantajları ve Türk insanının yaratıcılık ve zeka kabiliyetlerini bir araya getirerek, önümüzdeki dönemde Türkiye'yi dünya ticareti ve dünya sanayisinde çok önemli noktaya getireceğini söyledi. Bakan Çağlayan, Türkiye'nin ciddi bir değişim ve dönüşüm sürecinden geçtiğini vurguladı.

Türkiye'nin dünyanın 17'inci, Avrupa'nın 6'ıncı büyük ekonomisi olduğunu belirten Çağlayan, "Bundan 5 yıl öncesine kadar 181 milyar dolarlık GSMH oluşturan, her gün sanayicisinin, tüccarının gece yattığında 'Acaba sabahleyin kriz yaşanacak mı' dediği, milyonlarca insanın işini, aşını kaybettiği noktadan bugün GSMH'sini 308 milyar dolar artırmış ve 106 milyar dolarlık bir ihracatı gerçekleştirmiş, enflasyonu tek haneli rakamlara düşürmüş, Türk ekonomisi çok önemli bir ivme kazanmıştır" dedi. Çağlayan, ülkenin geçen 5 yılda gerçekleştirdiği makro ekonomik gelişmenin ve sanayi kalkınmasının bu dönemde mikro reformlarla sürdürülebilir ve kalıcı hale getirilmesi amacıyla çok önemli çalışmalar yaptıklarını belirtti ve önümüzdeki dönemde buluş, marka, patent ve tasarımın çok önemli kavramlar olacağını kaydetti. Dünyanın ilk 10 ekonomisi arasına girme hedefi taşıyan Türkiye'nin mikro reformlarla bu gelişmesini sürdürmesi gerektiğini ifade eden Çağlayan, şunları kaydetti: "Türkiye Cumhuriyeti tarihinde bir ilki gerçekleştirerek yapılacak sanayi envanteriyle 'Türkiye'nin neresinde, ne kadar sanayi üretimi var, ne üretirler, ne kadar enerji tüketirler?' bunu tespit edeceğiz. Türkiye ilk defa bir sanayi stratejisi oluşturacak. Türkiye hangi konularda uluslararası rekabet gücüne sahip sektörlerle temsil edilecek ve bunun belirlenmesinden sonra politikaların uygulanacağı yeni bir sistem oluşturulacak. Bunun üzerine de 'yüksek teknoloji', 'yüksek katma değer' ve 'yüksek uluslararası rekabet gücü'ne kısaca sahip, 3 Y formülüne dayanan yeni bir teşvik sistemi oluşturulacak. Bu teşvik sistemi bir taraftan sektörel bazda bir taraftan proje bazında olacak." Çağlayan, bu çalışmaların Türk sanayisinin çok daha fazla gelişmesi, sanayinin uluslararası rekabet gücünün çok daha artırılması, Türkiye'nin modernleşmesi,

zenginleşmesi ve Türkiye'de her sene yeni çalışma hayatına giren 600 bin insana iş bulmanın altyapısını oluşturan çalışmalar olduğunu ifade etti.

TPE, pek çok proje geliştiriyor

TPE Başkan Vekili Doç. Dr. Yüksel Birinci, ülkede tüm sinai mülkiyet başvuru sayılarında büyük artış olduğunu bildirdi. Enstitünün çalışmaları hakkında bilgi veren Birinci, pek çok proje geliştirdiklerini, önümüzdeki dönemde Patent Değerleme Ajansı'nın kuruluşunu gerçekleştirmeyi hedeflediklerini kaydetti. Birinci, Başbakan Erdoğan'ın yeniliklere, Ar-Ge'ye, patente, markaya, Bilim ve Teknoloji Yüksek Kurulu olmak üzere her yerde ve her zaman destek verdiğini; bu desteğin Türkiye'de sinai mülkiyet bilincinin gelişmesine büyük katkı sağladığını ifade ederek, törene katılımlarından dolayı şükranlarını bildirdi.

'WIPO-Türkiye ile işbirliğinden onur duyuyor'

Dünya Fikri Mülkiyet Teşkilatı (WIPO) Genel Müdür Yardımcısı Narendra Sabharwal da WIPO'nun insanların entelektüel yaratıcılığının herkes tarafından bilinmesi ve tanınması amacıyla çalıştığını söyledi. Fikri mülkiyet sisteminin bilim ve teknolojiye gelişmeler için bir basamak oluşturduğunu ve insan bilgisinin sınırlarını genişlettiğini anlatan Sabharwal, önümüzdeki yıllarda fikri mülkiyetin rolünün bilgi ekonomisinde daha da artacağını belirtti. "WIPO Türkiye ile işbirliğinden onur duyuyor" diyen Sabharwal, Türkiye ile işbirliklerini daha da güçlendirmeye ve hükümetin fikri mülkiyeti geliştirmekte gösterdiği çabaya destek vermeye hazır olduklarını kaydetti. Sabharwal, konuşmasının ardından "Dik Çıkan Merdiven" adlı buluşuyla Almanya'da düzenlenen IENA Fuarı'nda ödül alan Murat Nural'a "WIPO Yılın Buluşusu" Ödülü'nü verdi.

Bakan'dan sinai mülkiyete sağladıkları katkı yapanlara teşekkür plaketi Tiyatro sanatçısı Kenan

2007 Türk Patent Ödülleri" jüri üyeleri arasında yer alan TOSYÖV Başkanı Hilmi Develi'ye jüride yer alan diğer üyelerle birlikte teşekkür plaketi Başbakan Recep Tayyip Erdoğan tarafından verildi.





Işık'ın sunuculuğunu yaptığı törende, Bakan Çağlayan, 'sınai mülkiyete sağladıkları katkı' nedeniyle, Anadolu Ajansı adına Genel Müdür Yardımcısı Ahmet Tek, RTÜK adına Başkan Zahid Akman, HİF A.Ş. adına Genel Müdür Dennis Smit, Halk Bankası adına Genel Müdür Hüseyin Aydın, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği adına Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Nejat Koçer'e teşekkür plaketi verdi. Forum Fuarçılık, KOSGEB, TÜBİTAK, Gazi Üniversitesi, Milli Eğitim Bakanlığı Talim Terbiye Kurulu Başkanlığı, Vakıfbank, TRT, İMTEŞ İmalat ve Teknolojisi Sanayi ve Ticaret Şirketi, Anadolu Dans Grubu Sultanları, Net Vizyon İletişim Grubu ve TİSK'e de sınai mülkiyete sağladıkları katkılardan dolayı teşekkür plaketi verildi.

Anadolu Dans Grubu tarafından "buluş show" adlı gösterinin sunulmasının ardından, jüri üyeleri ve sponsorlara da ödülleri Başbakan Recep Tayyip Er-

doğan tarafından verildi. "Patent Ligi" başlığı altında en çok başvuru yapan firma ve kişilerden marka dalında Yıldız Holding A.Ş., patent dalında Arçelik A.Ş. ve yine patent dalında Yücel Ağören ve Boytaş Mobilya Sanayi ve Ticaret A.Ş. temsilcilerine ödülleri Başbakan Erdoğan verdi.

Patent dalında, MAKERSAN Otomotiv Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi, Naim Ertürk Tanrısever, Vestel Beyaz Eşya ve ortak buluşları nedeniyle Sabancı Üniversitesi-TÜBİTAK Marmara Araştırma Merkezi ödüllendirildi. Başbakan Erdoğan, tasarım dalında, Brener Yapı Mimarlık Proje Tasarım Uygulama Sanayi ve Dış Ticaret Limited Şirketi'ne, Sevan Kuyumculuk'a ve HATİL Enerji İnşaat Sanayi Ticaret Limited Şirketi'ne ödül verdi. Törende Turkcell, Sarar Tekstil, Pınar Süt Mamülleri A.Ş., NTV, Kanal D, GOLDAŞ, VAR-YAP Varlıbaşlar Yapı Sanayi ve Turizm Yatırımları Ticaret Limited Şirketi ve Kale Holding A.Ş. KaleKalıp Makine ve Kalıp Sanayi A.Ş.'de, marka dalında Başbakan Erdoğan'ın elinden ödülleri aldılar.

Törende ayrıca 2007 yılında Almanya'nın Nürnberg kentinde düzenlenen uluslararası IENA Buluş Fuarında "Dik Çıkan Merdiven(Urfa Merdiveni)" adlı buluşuyla ödül alan, Murat Nural'a, "Yüksek Güçlü Lazer" adlı buluşuyla Ersin Doğan'a, "Seramik Filtre Üretim Yöntemi" adlı buluşla Gürçan Gürses'e ödül verildi.

Bakan Çağlayan'ın Başbakan Erdoğan'a, sınai mülkiyet tarihiyle ilgili Enstitü tarafından hazırlattırılan yayını takdim ettiği törende, daha sonra toplu hatıra fotoğrafı çekildi.

Kırgızistan ve Türkiye'den patentte işbirliği

Türk Patent Ofisi (TPE) ile Kırgızistan Patent Ofisi arasında teknik işbirliğini öngören protokol, Türk Patent Enstitüsü Başkan Vekili Doç. Dr. Yüksel Birinci ve Kırgızistan Patent Ofisi Başkanı Nadyrbek Turganbaev tarafından imzalandı. TPE'de gerçekleştirilen imza töreninde Doç. Dr. Yüksel Birinci, Türkiye ile Kırgızistan arasında sınai mülkiyet alanındaki işbirliğinin 1999 yılında diğer Türk Cumhuriyetleri ile birlikte imzalanan işbirliği niyet protokolüyle başladığını hatırlattı. Daha sonra 2006 yılında AnkaraNet kapsamında ilişkilerin güçlendiğini, Kırgızistan ve Türkiye'nin, Ekonomik İşbirliği Teşkilatı (EİT) bünyesinde sınai mülkiyet hakları alanında koordinatör ülke olduklarını söyledi. Birinci, bu işbirliği protokolü ile iki ülke arasındaki ilişkinin yeni bir boyut kazanacağını, tarihten gelen kardeşlik bağlarını pekiştireceğini belirtti.

Kırgızistan Patent Ofisi Başkanı Nadyrbek Turganbaev de iki toplum arasındaki kardeşlik bağlarını hatırlatarak söz konusu işbirliğinin iki ülke için de olumlu sonuçlar getireceğine olan inancını vurguladı. Söz konusu işbirliği protokolü, Türk Patent Enstitüsü ile Kırgız Patent Ofisi arasında mevcut işbirliğinin daha da geliştirilebilmesi ve sınai mülkiyetin korunması alanında bilgi ve belge ile karşılıklı tecrübe paylaşımını amaçlıyor. Protokolde, İcra Planı Tasla-



ğı'nda yer alan fikri mülkiyet ile ilgili konular, sınai mülkiyetin uluslararası standartlarda etkili kullanımı, karşılıklı bilgi ve tecrübe paylaşımı, ofislerde çalışanların eğitimi, yayın değişimi, yeni mevzuat hazırlanmasında işbirliği, uluslararası kuruluşlardan Dünya Fikri Mülkiyet Teşkilatı (WIPO) ve Dünya Ticaret Örgütü (WTO) kararlarını uygulamak amacıyla ofislerin ilgili organlarında ve bölümlerinde işbirliği konuları yer alıyor.

KOBİ'lere 80 milyon Avro'luk yeni kaynak

Halk Bankası, Fransız Kalkınma Ajansı'yla imzaladığı protokolle bugüne kadar Fransız Kalkınma Ajansı tarafından Hazine garantisi olmaksızın bir bankaya sağlanan en yüksek krediyi temin etti.

Fransız Kalkınma Ajansı (Agence Française de Développement; AFD) ve Halk Bankası 80 milyon Avro'luk bir finansman sözleşmesine imza attı. Halk Bankası, KOBİ'lerin yatırım projeleri ve işletme sermayesi ihtiyaçlarının finansmanı amacıyla Fransız Kalkınma Ajansı'yla 2006 tarihinde yapılan anlaşma ile temin ettiği 50 milyon Avro'luk kaynağa ek olarak 2008 yılında yeni bir kredi anlaşması imzaladı. Halk Bankası, bu anlaşma ile bugüne kadar Hazine garantisi olmaksızın bir kamu bankasına verilen en uzun vadeli yüksek krediyi temin etmiş oldu.

Halk Bankası, Fransız Kalkınma Ajansı'yla (FKA) imzaladığı protokolle KOBİ'lere verdiği desteği artırmayı, bölgeler arasındaki gelişmişlik farkını azaltmayı, istihdamın artırılmasına destek olmayı ve ülkenin sürdürülebilir kalkınma hedeflerine ulaşılmasına katkı sağlamayı amaçlıyor. Protokol kapsamında sağlanacak 80 milyon Avro'luk fon, Halk Bankası tarafından ilk 4 yılı anapara ödemesiz olmak üzere 12 yıl vadeli olarak temin edilmiş olup, kaynak 7 yıla kadar varan vadelerle KOBİ'lere orta-uzun vadeli kredi olarak kullanılacak.

70 yıllık KOBİ Bankacılığı misyonu çerçevesinde girişimci sektöre destek veren ve yaygın şube ağıyla toplam kredilerinin yarısından fazlasını KOBİ'lere kullandıran

Halk Bankası ve FKA arasında imzalanan anlaşma sadece finansman sağlama amacıyla düzenlenen bir kredi programı olmayıp, FKA'nın desteğiyle oldukça kapsamlı bir Kurumsal Sosyal Sorumluluk Projesi başlatılması ve banka müşterilerine ücretsiz eğitim ve danışmanlık hizmeti sağlanması, ayrıca sosyal ve çevresel alanlarda duyarlı uygulamalar konusunda şirketlerin bilinçlendirilmesi hedefleniyor.

Temeli 2006 yılında atılan Halk Bankası ve Fransız Kalkınma Ajansı arasındaki işbirliği kapsamında 'Kalkınmada Öncelikli İller'de bulunan küçük işletmeler başta olmak üzere bugüne kadar toplam 96 KOBİ'ye yatırım projeleri ve işletme sermayesi ihtiyaçlarının finansmanı için kredi kullanıldı. Kredi, işletme kredilerinde 1 yıl ödemesiz 4 yıl vadeli olarak kullanılırken yatırım kredilerinde 2 yıl ödemesiz 6 yıl vadeli olarak kullanıldı.

Yeni kredi anlaşması uyarınca, 80 milyon Avro'nun, gelişmiş iller olarak adlandırılan Ankara, İstanbul, İzmir, Bursa Tekirdağ ve Kocaeli'nin dışında kalan illerdeki KOBİ'lerin yatırım projeleri ve işletme sermayesi ihtiyaçlarının finansmanı için kullanılmaları öngörülmüyor. Ayrıntılı bilgi www.halkbank.com.tr ve www.afdturkiye.org.tr adreslerinden alınabiliyor.



Halk Bankası tarafından KOBİ'lere kullanılacak krediyle bölgeler arasındaki gelişmişlik farklarının azaltılması, istihdamın artırılması ve Türkiye'nin sürdürülebilir kalkınma hedeflerine katkı sağlanması amaçlanıyor.

Yedi yıldızlı OSB yatırımcı avında

Aliağa OSB Yönetim Kurulu Başkanı N. Atıl Akkan, Türkiye’de değil yurtdışında da örnek alınacak ‘yedi yıldızlı’ bir organize sanayi bölgesi yarattıklarını söylüyor.

Aliağa Organize Sanayi Bölgesi (ALOSBİ) Yönetim Kurulu Başkanı N. Atıl Akkan, altyapısı son teknoloji ile yapılandırılan Aliağa OSB’nin global dünyaya tam entegre gerçek bir yatırım cenneti olduğunu söylüyor. Akkan, 2008 yılı sonunda altyapı yatırımlarının tamamlanacağını ve tüm parsellerde yapılaşmanın başlayabileceği duruma gelineceğini duyuruyor.

Bölge tam kapasite ile faaliyete geçtiğinde yaklaşık 400 fabrika üretim yapacak. Akkan, söz konusu fabrikalarda toplam 60 bin kişinin istihdam edilmesinin hedeflendiğini aktarıyor. OSB’de, büyüklükleri 5 bin metrekare ile 300 bin metrekare alandan oluşan değişik ölçekli sanayi parselleri yer alıyor. Yüzde 100 doluluğa ulaştığında bölgeden yaklaşık 4 milyar dolar ihracat yapılacağını öngören Akkan, altyapı yatırımları sonrası yürütülecek çalışmalarını şöyle özetliyor: “Sosyal donatı ve teknik hizmet alanlarında çalışmalara başlayacağız. Eğitim tesisleri, parklar, fuar ve sergi alanları, teknopark, idari merkez, sosyal tesisleri ve arıtma tesisi ile ayrıca gümrük, akaryakıt istasyonu, teknik hizmet alanları, heliport, Kunduz Ba-

raji, rüzgar enerjisi, toplu konut alanı ve yükleme istasyonu gerçekleştirilecek. Bölge sınırında oluşturulan 50 metre genişliğindeki yeşil bant ile sağlıklı bir çevre olanağı sunulacak. Bölge içerisinde yaklaşık 3 milyon metrekarelik alan yeşil alan olarak ayrılarak Hatıra Ormanları oluşturuldu.”

ALOSBİ’de üretim zamanı

Şubat 2008 itibarıyla toplam üye firma sayısı 210 olan ALOSBİ’de 67 tesis bulunuyor. Tesislerin 11’inde üretim yapılıyor. Üretim yapan firmalar arasında; Fransız-Türk ortak girişimi olan Micha; çelik konstrüksiyon ve galvaniz kaplama imalatı yapıyor. Yunanlı Eastchem; polistren hammaddesi üretiyor. Akpet; madeni yağlar, Gür-oil ise benzinli motor yağları üretiyor. Neşe Meşrubat’ın üretim kolu; alkolsüz içecek. Arduaz; boya, vernik ve renkli granül imal ederken Ergen Kimya, çeşitli kimyasallar üretimi yapıyor. Ersa Döküm’ün faaliyet alanını ise otomotiv ve ağır iş makineleri parçaları oluşturuyor. Akkan, Kubilay Boya’nın boya, vernik, polyester imal ettiğini, UC Kimya’nın ise deri kimyasalları ürettiğini açıklıyor. Bölge-





de yer alan Petrolax'ın faaliyet alanını çeşitli madeni yağlar oluşturuyor. Akkan, bölgenin sektörel ağırlığın şöyle aktarıyor: "Bölgede sektörel parselasyon yapılmıştır ve sektörlerin dağılımı şu şekildedir: tekstil, plastik, otomotiv, metal, makine, kimya, kağıt, inşaat, gıda, elektrik-elektronik, ağaç ve çeşitli imalat. OSB, PETKİM, TÜPRAŞ ve demir çelik fabrikalarına yakınlığı nedeniyle otomotiv, kimya ve petrokimya sanayicileri açısından cazibe merkezi konumundadır." Bölgeyi cazibe merkezi haline getirmek için bir dizi çalışmalar yaptıklarını duyuran Akkan, sundukları hizmetleri şöyle anlatıyor: "ALOSBI'de üye firmalara sunulan tanıtım ve gelişim hizmetleri ile Türkiye'de bir ilke imza atıyoruz. Bölgede kurulan Tanıtım ve Pazarlama Birimi ve Katılımcılar Destek Birimi ile ALOSBI üyesi firmalara; e-ticaret, dış pazar araştırması, ithalat-ihracat danışmanlığı, yerli ve yabancı ticaret fuarları, AB Fonları, devlet kurum ve kuruluşlarının KOBİ'lere yönelik her türlü hibe, destek, teşvik ve kredileri konusunda danışmanlık ve KOSGEB Sinerji Odağı hizmetleri verilmektedir." Akkan, ALOSBI'de yabancı yatırımcılara yönelik "Hoşgeldiniz Paketi" isimli ücretsiz bir hizmeti bulunduğunu da aktarıyor.

Ulaşımın merkezinde

Toplam 9 milyon 220 bin metrekare alan üzerine kurulu ALOSBI, ulaşımın merkezinde bir bölge. İzmir'in 69 kilometre kuzeyinde ve Aliağa İlçesi'nin 9 kilometre kuzeydoğusunda yer alıyor. İzmir Adnan Menderes Hava Limanı'na 80 kilometre, Nemrut Liman Bölgesi'ne 28 kilometre (demiryolu bağlantısı ile 9 km. olacak), Biçerova Yükleme İstasyonu'na 12 kilometre mesafede bulunan ALOSBI, İzmir-Çanakkale Devlet Karayolu'na (E-87 Karayolu), yaklaşık 5 kilometrelik bir bağlantı yolu ile bağlanıyor. Akkan, "ALOSBI'nin kara, deniz ve demiryollarının kesişim noktasında

yer alması, Aliağa Bölgesi'nde bulunan 14 adet liman, limanlarla olan demiryolu bağlantısı ile ALOSBI'ye çok yakında gelecek olan demiryolu hattı ve kurulacak olan yükleme istasyonu, bölge yatırımcılarının lojistik ihtiyaçları açısından büyük avantajlar sağlamaktadır" diye konuşuyor.

ALOSBI'nin altyapı imkanları

ALOSBI'de içme suyu, geri dönüşüm suyu, AG-OG elektrik, aydınlatma, scada, fiber-optik- telekomünikasyon sistemleri yerin altında 2mx2m, 2mx2.5m ve 2mx3m boyutlarında imal edilen galeriler içerisinde yer alıyor. Su ihtiyacının büyük bir kısmı bölge içerisine açılan derin su kuyuları ile projeleri DSİ tarafından hazırlanmış Kunduz Barajı'ndan karşılanabilecek. Bölgenin ihtiyacı içme ve kullanma suyu; 6 bin metreküp, 2 bin 500 metreküp ve bin 500 metreküplük su depolarının beslediği 3 kattan oluşan şebeke ile dağıtılıyor.

Kesintisiz enerji

ALOSBI Trafo Merkezi'nde; bölgeye TEİAŞ hatları ile gelen 154 kV'lık enerji, 100 MVA'lık indirici transformatör ile 34.5 kV'ya indiriliyor. Çakmaktepe Enerji Üretim A.Ş. tarafından kurulan doğalgaza dayalı olarak çalışacak birleşik ısı ve güç santrali (105 MW nihai kapasiteli kojenerasyon tesisi), bölgede faaliyet gösterecek katılımcıların elektrik enerjisi ihtiyacının tamamıyla ihtiyaç duyan sanayi tesislerinin buhar ihtiyaçlarını karşılayacak. Akkan, bölgede kesintisiz ve kaliteli enerji kullanıldığını belirterek, "Bölgede kurulan 150 bin metreküp/saat kapasiteli A Tipi Basınç Düşürme ve Ölçüm İstasyonu (RMS A) ALOSBI içindeki fabrikalara ve Çakmaktepe Doğalgaz Çevrim Santrali'ne doğalgaz sağlamaktadır" diyor.



VATSO'nun AB projesine ödül

VATSO'nun hazırladığı "Pazarlama ve Satış İlkeleri" projesi, "kentlerde yoksulluğun azaltılması ve yaşam kalitesinin artırılması" ilkesine dayandırılarak Türkiye'de en başarılı 10 proje arasına girdi.



Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) tarafından finanse edilen Birleşmiş Milletler Kalkınma Fonu'nun teknik destek verdiği "Bin Yıl Kalkınma Hedeflerinin Yerelleştirilmesi Programı"na 3 proje ile katılan Van Ticaret ve Sanayi Odası'nın (VATSO) bir projesi Türkiye'de başarılı ilk 10 proje arasında değerlendirildi.

TOBB İstanbul Plaza'daki ödül töreninde VATSO adına törene katılan Genel Sekreter Necdet Takva'ya ödülünü Birleşmiş Milletler Kalkınma Fonu Başkanı Kemal Derviş verdi. Ödül törenine TOBB Başkan Yardımcısı Halim Mete, UNDP Başkanı Kemal Derviş, UNDP Türkiye Temsilcisi Mahmood Ayob, oda ve borsa başkanları ve genel sekreterler katıldı.

10 Eylül 2007'de TOBB'da tanıtımı yapılan projenin son teklif çağrısı ise 22 Eylül'de yapıldı. Başta yoksullukla mücadele olmak üzere birçok toplumsal kalkınma alanını (evrensel temel eğitimin sağlanması, cinsler arası eşitliğin sağlanması, çocuk ölümlerinin azaltılması, ana çocuk sağlığının iyileştirilmesi, çevresel sürdürülebilirliğin sağlanması) kapsayan temel konuları içeren proje kapsamında ticaret ve sanayi odaları ve Yerel Gündem 21 Genel Sekreterlikleri tarafından projeler hazırlanması şartı bulunmaktaydı. VATSO Proje Hazırlama ve Koordinasyon Bir-

mi'nin hazırladığı Van Yerel Gündem 21 Genel Sekreterliği'nin onayladığı 3 projeden "Pazarlama ve Satış İlkeleri" projesi, "kentlerde yoksulluğun azaltılması ve yaşam kalitesinin artırılması" ilkesine dayandırılarak Türkiye'de en başarılı 10 proje arasına girdi.

Çok çalıştık

VATSO Yönetim Kurulu Başkanı Zahir Kandaşoğlu, başarılı projelerinin ödüllendirilmesi ile ilgili yaptığı açıklamada, "Van Ticaret ve Sanayi Odası olarak başarılı çalışmalar yapıyoruz. Bu başarılarımız bir ekip işidir. Biz de ekibimize güveniyoruz. Başta Genel Sekreterimiz ve diğer tüm personelimizle başarılı olmak için çok çalıştık" dedi.

Kandaşoğlu, Van'ın hak ettiği yere gelmesi için çok çalıştıklarını belirterek, şu açıklamaları yaptı: "Bunun için tüm imkanları değerlendiriyor-

ruz. Bu ay içinde TOBB'un Akreditasyon Sistemi'ne dahil olarak uluslararası çalışmalar konusunda da önemli adımlar atmış bulunuyoruz. Özellikle fon sağlayan kuruluşların hazırladıkları projelere ilgi gösteriyoruz. Bu amaçla hazırladığımız çeşitli projelerimiz değerlendirme aşamasında. Ancak Birleşmiş Milletler Kalkınma Fonu ve TOBB'un başlattığı Bin Yıl Kalkınma Hedeflerinin Yerelleştirilmesi Projesi kapsamında hazırladığımız projemizin Türkiye'de en iyi 10 projeden biri seçilmesi bizleri sevindirmiştir."



VATSO adına törene katılan Genel Sekreter Necdet Takva'ya ödülünü Birleşmiş Milletler Kalkınma Fonu Başkanı Kemal Derviş verdi.

Samsun'da İŞGEM rüzgarı

Samsun İş Geliştirme Merkezi'nde 26 firma, ürettiği ürünlerin tanıtımı için Konak Sineması Alt Geçidi'nde sergi açtı.



Samsun Bölgesel Ekonomik Kalkınma A.Ş.'nin (SABEK) içinde yer alan İŞGEM'de üretilen ürünler, Konak Sineması Alt Geçidi'ndeki boş işyerlerinde sergilenmeye başlandı. Samsun için yeni girişimci adaylarına destek olmak ve şehre yeni açılımlar sağlamak amacıyla Samsun Büyükşehir Belediyesi öncülüğünde Dünya Bankası, Özelleştirme İdaresi ve KOSGEB ile ortak bir çalışma sonucu Valilik, Ondokuz Mayıs Üniversitesi (OMÜ), Samsun Ticaret ve Sanayi Odası'nın desteğiyle Samsun İş Geliştirme Merkezi (İŞGEM) hayata geçirilmiştir.

Serginin açılışını yapan Samsun Valisi Hasan Basri Güzeloğlu ve Büyükşehir Belediye Başkanı Yusuf Ziya Yılmaz, üretimi yapılan mamulleri inceledi ve İŞGEM hakkında bilgi aldı. Samsun Valisi Hasan Basri Güzeloğlu, örnek bir model ve başarı öyküsünün çalışmayla hayata geçtiğini belirterek, 26 işyerinin üretime katkı sağladığını, genç girişimcilerin emeğini ortaya koyarak istihdama katkı sağlayacak düzeye geldiğini söyledi. İŞGEM'de yer alan firmaların hedeflerini büyütme, daha ileriye taşımaya devam ettiğini kaydeden Güzeloğlu, "Hedefinde farklı iş kollarında gelişmeler var. Düşüncesi ve emeğine, projesine sahip çıkan herkesi İŞGEM'e davet ediyoruz" dedi.

Samsun Büyükşehir Belediye Başkanı Yusuf Ziya Yılmaz, İŞGEM'de şu an yaklaşık 100 kişiye istihdam sağlandığı ifade ederek, ürünlerin yeterince tanıtıl-

madığı düşüncesiyle sergi açmaya karar verdiklerini söyledi. Projenin gelecekte Samsun'un kalkınmasına, sanayileşmesine, üretim ekonomisine ve gelişmesine katkı vereceğini dile getiren Yılmaz, "Mobilya sektöründen reklam sektörüne, makine imalatından, tıbbi ve cerrahi aletlerin üretimine kadar çok çeşitli alanlarda farklı ve yenilikçi iş projeleriyle 26 işletme mevcuttur. 15 firma KOSGEB'den 4 bin YTL'lik hibe desteği almış, diğer işletmeler için de süreç devam etmektedir" dedi.

Yılmaz, sözlerini şöyle sürdürdü: "Ayrıca Türkiye'deki İŞGEM'ler de KGF Genel Müdürü sayın Hikmet Kurnaz'ın katkısıyla bir ilk başarı olarak KOSGEB'in makine ekipman desteği için gerekli teminat Kredi Garanti Fonu'ndan sağlanmıştır. Bu destekle işletmeler yüzde 0 faiz 1 yıl ödemesiz, sonraki 2 yıl içerisinde taksitler halinde geri ödemeli 40 bin YTL kredi almaları sağlanmıştır. İlk etapta bu destekten 6 firmamız yararlanmıştı" diye konuştu.

TOSYÖV Samsun Destekleme Derneği ise dernek olarak yapılan çalışmalarını desteklediklerini ve İŞGEM'e destek veren SABEK A.Ş.'yi kutladıklarını açıkladı.



Hisarcıklioğlu, Eurochambres Başkanlık Divanı Üyeliği'ne seçildi



Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Yönetim Kurulu Başkanı Rifat Hisarcıklioğlu, Moskova'da yapılan seçimler sonucu, oybirliğiyle Avrupa Ticaret ve Sanayi Odaları Birliği'nin (Eurochambres) Başkanlık Divanı Üyeliği'ne seçildi.

Hisarcıklioğlu, böylelikle AB üyesi olmayan 19 ülkenin iş dünyasının ilk temsilcisi olarak Eurochambres Başkanlık Divanı'nda iki yıl boyunca görev alacak. Toplam 46 ülke, 2 bin ticaret ve sanayi odası ve 19 milyon işletmenin temsil edildiği Avrupa Ticaret ve Sanayi Odaları sisteminin çatı örgütü niteliğindeki Eurochambres Başkanlık Divanı, 11 üye ülkeden oluşuyor.

Başkanlığını Fransa'nın yürüttüğü Divan'da Türkiye'nin yanı sıra Avusturya (Onursal Başkan), Almanya, İtalya, İspanya, İngiltere, Hollanda, Yunanistan, Slovakya ve İsveç yer alıyor. Hisarcıklioğlu, dört yıl önce de Eurochambres'in Yönetim Kurulu Üyeliği'ne seçilmişti. Hisarcıklioğlu, Başkanlık Divanı'nda AB üyesi olmayan Eurochambres üyesi 19 ülkenin iş dünyasının menfaatlerini savunma görevini yürütecek.

Safranbolulu KOBİ'lere Halk Bankası'ndan kredi desteği



Safranbolu'da 18 yıl önce kurulan ve bölgedeki mikro işletmelerin geliştirilmesinde etkin rol oynayan TOSYÖV Safranbolu-Karabük-Bartın ve Çevresi Destekleme Derneği Yönetimi, KOBİ'lere yö-

nelik çalışmalarına hız verdi. TOSYÖV Safranbolu-Karabük-Bartın Çevresi Destekleme Derneği Başkanı ve İÇASİFED Yönetim Kurulu Üyesi Bakir Küpeli, bölge KOBİ'lerinin ciddi şekilde destek beklediğini söyledi.

Dernek yönetimi olarak Halk Bankası ile görüşmeler yaptıklarını belirten Küpeli, bu görüşmeler sonucunda bölge KOBİ'lerinin Ankara Ticaret Odası'nın yaptığı gibi bir protokolle Halk Bankası'ndan en düşük maliyetle kredilendirilmesi çalışmasının yakında başlayacağını anlattı. Hükümet'ten KOBİ'lere yönelik daha ciddi destek beklediklerini dile getiren Küpeli, "KOBİ'ler ekonominin ana arterleridir. Hükümet girişimci ve sanayicileri artık görmezden gelme politikasından vazgeçmelidir" dedi.

TOSYÖV Aydın-Nazilli Destekleme Derneği kuruldu

TOSYÖV'ün aktif olarak çalışan 18 Destekleme Derneği'ne bir yenisi daha eklendi. Genç bir kadın girişimci olan Ferda Çağlar Erkut başkanlığında Aydın'ın önemli tarım ve sanayi ilçesi olan Nazilli'de TOSYÖV Aydın-Nazilli Destekleme Derneği kuruldu.

Ferda Çağlar Erkut'un başkanlığında Aydın'ın Nazilli ilçesi'nde kurulan TOSYÖV Aydın-Nazilli Destekleme Derneği geçici üye listesi şu isimlerden oluştu: Başkan Yardımcısı Güneş Açıya İbaçoğlu, Sayman Üye Oğuz Amasya, Genel Sekreter Umut Tolga Gümüş, Üyeler ise Mahiye Erürker, Ziya Aksüt, Mehmet Erkut, Nevzat İzgü, Tüzün Çevik, Erdiç Özbek, Emin Ağan, Ahmet Özova ve Mehmet Özkan. TOSYÖV'ün kuruluş amaçları doğrultusunda il ve bölgelerinde KOBİ'lerin rekabet güçlerini artıracak ve girişimciliği destekleyecek çalışmalar yapmak için biraraya gelerek TOSYÖV Aydın-Nazilli Destekleme Derneği'ni kuran Dernek Üyeleri, Vakıf merkezi ile işbirliğinde projeler geliştirmeyi ve uygulamayı amaçlıyor.

Dernek, TOSYÖV ile işbirliğinde önümüzdeki aylar içerisinde ilk etkinliğini "KOBİ Finansmanı" konusunda Nazilli'de gerçekleştirmeyi planlıyor.

KOBİ BİLGİ

Mevcut bir şirketi satın almak:

Kendi işinizi yapmak istiyorsanız kurulu bir şirketi satın almak sıfırdan başlamaktan daha avantajlı olabilir. Ancak sizin için uygun bir şirket ararken zaman ayırmalı ve emek vermelisiniz. Mevcut bir şirketi alırken nelere dikkat etmemiz gerekir, mevcut kurulu bir işi devralmak için çok sayıda iyi sebep olabilir. Kurulu bir şirketi devralmanın avantaj ve dezavantajları ise şöyle:

Avantajları:

- Bir şirketi kurmak ve işletmek için gerekli olan her türlü işlem hali hazırda tamamlanmıştır.
- Şirketin geçmiş verileri ve kredibilitesi iyiyse kredi almanız daha kolay olabilir.
- Müşteri tabanı oturmuş olabilir. Düzenli bir müşteri portföyü bulunabilir. Siz de bulacağınız yeni müşterilerle müşteri portföyünüzü büyütebilirsiniz.
- Ürünün veya hizmetin pazarı hazır olabilir.
- Hazır bir iş planı ve pazarlama yöntemi olabilir.
- Çalışanları tecrübeli olabilir.
- Çoğu sorun zamanında fark edilmiş ve çözülmüş olabilir.

Dezavantajları:

- Başta yapacağınız yatırımın tutarı büyük olabilir.
- Eğer şirket ihmal edilmişse başarıya ulaşmak için çok çabalamanız ve bu yolda para harcamanız gerekebilir.
- Önceki sahibinin yaptığı kontratları uygulamak veya tekrar görüşmek zorunda kalabilirsiniz.
- Şirketin neden satıldığını iyice araştırmanız gerekebilir.
- Çalışanlar eski patronlarından ayrılınca mutsuz olabilirler. Ya da şirket kötü yönetildiğinden çalışanların morali düşük olabilir.

Satın alacağınız iş hangisi?

İdealde devralacağınız şirket, becerilerinize, hayat tarzınıza ve isteklerinize uygun olmalıdır. Devralacağınız bir işyeri aramaya başlamadan önce bu şirkete ne vermeyi düşündüğünüzü ve ne almayı beklediğinize karar verin.

- Ne kazanmayı bekliyorsunuz?
- Şirketin başarıya ulaşması için sıkı çalışacak ve para harcayacak kadar bağlılık gösterecek misiniz?
- İşte hangi becerilerinizi ve deneyiminizi kul-

lanacaksınız?

- Ne tür bir şirket almak istiyorsunuz? Şahıs şirketi mi, limited mi yoksa anonim şirket mi? Hangisi yasal yapı açısından uygun?
- Hangi sektörle ilgileniyorsunuz? Gerekli sektör araştırmasını yaptınız mı? Aynı sektörde olan diğer insanlarla konuştunuz mu?
- Lokasyon araştırmanızı belli bir bölgeyle sınırlamayın. Bazı şirketler kolaylıkla taşınabilir.

KOBİ Finans Sözlük

Bad cheque: Karşılıksız çek. Keşide edilmiş çekin muhatap bankada karşılığı olmaması durumu.

Bad debt: Şüpheli alacaklar. İşletmenin alacakları arasında bulunan, fakat tahsil edilme şansı az olan alacaklar. Takipteki krediler ile sorunlu kredilerin toplamı.

Balance of trade: Ticaret dengesi. Bir ülkenin ödemeler bilançosunda toplam ithalat ile toplam ihracat arasındaki fark. Toplam ithalatın toplam ihracattan fazla olması ticaret dengesi açığını, az olması ise ticaret dengesi fazlasını gösterir. Ülkenin ihracat ve ithalat rakamları eşit olduğunda ticaret dengesi sağlanmıştır.

Balance sheet: Bilanço. Bir işletmenin belirli bir tarihe göre düzenlenen ve o tarihe kadar işletmenin tüm borç, alacak ve mali varlıklarını gösteren mali tablo. Sözkonusu tarihte ekonomik değerlerin kaynaklarını ve bu değerlerin hangi alanlara yatırıldıklarını ortaya koyar. Aktif, yani alacaklar ve pasif, yani borçlar diye iki kısımdan oluşur. Aktifler kısmında şirketin sahip olduğu varlıklar, pasiflerde ise yabancı kaynakları ve özkaynakları vardır. Aktif ve pasiflerdeki herhangi bir madde kalem olarak adlandırılır. Aktifler kısmında nakit, stoklar, binalar, araziler, kullanılan aletler, telif hakları gibi bir şirketin sahip olabileceği her şey kayıtlıdır. Pasifler kısmında ise kısa vadeli ticari, mali borçlar, uzun vadeli borçlar ve özsermaye kalemleri gibi şirketin kaynakları yazılır.

Mart ayı mali yükümlülükler takvimi

7 Mart 2008; Şubat 2008 Dönemi Çeklere Ait Değerli Kağıtlar Vergisi Bildirimi ve Ödemesi

10 Mart 2008; 16-29 Şubat Dönemine Ait Petrol ve Doğalgaz Ürünlerine İlişkin Özel Tüketim Vergisi'nin Beyanı ve Ödemesi

11 Mart 2008; 16-29 Şubat Dönemine Ait Noterlerce Yapılan Makbuz Karşılığı Ödemelere Ait Bildirimlerin Verilmesi ve Ödemesi

17 Mart 2008; Şubat 2008 Dönemine Ait Kolalı Gazoz, Alkollü İçecekler ve Tütün Mamullerine İlişkin Özel Tüketim Vergisi'nin Beyanı ve Ödemesi, Şubat 2008 Dönemine Ait Dayanıklı Tüketim ve Diğer Mallara İlişkin Özel Tüketim Vergisi'nin Beyanı ve Ödemesi, Şubat 2008 Dönemine Ait Motorlu Taşıt Araçlarına İlişkin Özel Tüketim Vergisi'nin (Tescile Tabi Olmayanlar) Beyanı ve Ödemesi, Şubat 2008 Dönemine Ait Özel İletişim Vergisi'nin Beyanı ve Ödemesi, Şubat 2008 Dönemine Ait Banka ve Sigorta Muameleleri Vergisi'nin Beyanı ve Ödemesi, Şubat 2008 Dönemine Ait Kaynak Kullanımı Destekleme Fonu Kesintisi Bildirimi ve Ödemesi

20 Mart 2008; Şubat 2008 Dönemine Ait Petrol ve Doğalgaz Ürünlerine İlişkin EK:4 No.'lu ÖTV Bildirim Formu, Şubat 2008 Dönemine Ait Kolalı Gazozlara İlişkin EK:7 No.'lu ÖTV Bildirim Formu, Şubat 2008 Dönemine Ait Alkollü İçeceklerle İlişkin EK:8 No.'lu ÖTV Bildirim Formu, Şubat 2008 Dönemine Ait Tütün Mamullerine İlişkin EK:9 No.'lu ÖTV Bildirim Formu, Şubat 2008 Dönemine Ait Dayanıklı Tüketim ve Diğer Mallarına İlişkin EK:10 No.'lu ÖTV Bildirim Formu, Şubat 2008 Dönemine Ait Yarışma ve Çekilişler ile Futbol Müsabakalarına ait Müşterek Bahislerle İlgili Veraset ve İntikal Vergisi'nin Beyanı ve Ödemesi, Şubat 2008 Dönemine Ait Şans Oyunları Vergisi'nin Beyanı ve Ödemesi, Şubat 2008 Dönemine Ait İlan ve Reklam Vergisi'nin Beyanı ve Ödemesi, Şubat 2008 Dönemine Ait Müşterek Bahislere İlişkin Eğlence Vergisi'nin Beyanı ve

Ödemesi ile Diğer Eğlence Vergilerine İlişkin Eğlence Vergisi'nin Ödenmesi, Şubat 2008 Dönemine Ait Elektrik ve Hava-gazi Tüketim Vergisi'nin Beyanı ve Ödemesi, Şubat 2008 Dönemine Ait Yangın Sigortası Vergisi'nin Beyanı ve Ödemesi

24 Mart 2008; Şubat 2008 Dönemine Ait Gelir Vergisi Stopajı'nın Muhtasar Beyanname ile Beyanı, Şubat 2008 Dönemine Ait Kurumlar Vergisi Stopajı'nın Muhtasar Beyanname ile Beyanı, Şubat 2008 Dönemine Ait İstihkaktan Kesinti Suretiyle Tahsil Edilen Damga Vergisi ile Sürekli Mükellefiyeti Bulunanlar İçin Makbuz Karşılığı Ödenmesi Gereken Damga Vergisi'nin Beyanı, Şubat 2008 Dönemine Ait Katma Değer Vergisi'nin Beyanı

25 Mart 2008; 2007 Yılına İlişkin Yıllık Gelir Vergisi Beyanname'sinin Verilmesi, GVK Geçici 67. Madde Kapsamında İhtiyari Beyanname'nin Verilmesi, 1-15 Mart Dönemine Ait Noterlerce Yapılan Makbuz Karşılığı Ödemelere Ait Bildirimlerin Verilmesi ve Ödenmesi,

1-15 Mart Dönemine Ait Petrol ve Doğalgaz Ürünlerine İlişkin Özel Tüketim Vergisi'nin Beyanı ve Ödemesi

26 Mart 2008; Şubat 2008 Dönemine Ait Gelir Vergisi Stopajı'nın Ödemesi, Şubat 2008 Dönemine Ait Kurumlar Vergisi Stopajı'nın Ödemesi, Şubat 2008 Dönemine Ait İstihkaktan Kesinti Suretiyle Tahsil Edilen Damga Vergisi ile Sürekli Mükellefiyeti Bulunanlar İçin Makbuz Karşılığı Ödenmesi Gereken Damga Vergisi'nin Ödemesi, Şubat 2008 Dönemine Ait Katma Değer Vergisi'nin Ödemesi

31 Mart 2008; 2007 Yılına İlişkin Yıllık Gelir Vergisi'nin 1. Taksit Ödemesi, Şubat 2008 Dönemine Ait Haberleşme Vergisi'nin Beyanı ve Ödemesi, Türk Ticaret Kanunu Hükümlerine Göre 2007 Yılına Ait Envanter Defteri'nin Kapanış Tasdikli, SSK (Şubat 2008) Sigorta Primlerinin Ödemesi, Bağ-Kur Sigortalılarının Mart 2008 Sigorta Primi ve Sağlık Sigorta Primleri'nin Ödemesi.



Her ayın ilk haftası çıkarılan GİRİŞİM Dergisi ayda 13 bin adet basılarak Türkiye çapında ücretsiz olarak dağıtılmaktadır. Cumhurbaşkanlığı'na, tüm bakan ve milletvekillerimize, sanayi ve ticaret odalarına, borsa başkanlarına, banka genel müdürlüklerine, üniversitelere, küçük ve orta ölçekli firmalara, organize sanayi bölgelerine, çeşitli kurum ve kuruluşlara gönderilmektedir.

Dergimize reklam vermek isteyenler için:

REKLAM TARİFESİ

Arka kapak tam sayfa :1.500 YTL + KDV Kapak içi tam sayfa :1.000 YTL + KDV

İç sayfa : 750 YTL + KDV 1/2 Sayfa :500 YTL + KDV

Sayfa Boyutu :19,5 x 27 cm

Girişim Dergisi Reklam Sorumlusu: Necla Altındağ Tel.: 0312 425 94 85 Fax: 0312 425 62 21



YÖNETİM KURULU:

Başkan: Hilmi Develi, **Başkan Yardımcıları:** A. Kurtcebe Alptemoçin, Prof. Dr. Tamer Müftüoğlu, Yalçın Sönmez
Genel Sekreter: Nezih Kuleyin, **Sayman:** Erol Akkaya, **Üyeler:** Osman Samsunlu, Bedrettin Karaboğa, Halil Özgökçe, Sefer Baylan, Ali Üçkardeşler
DENETİM KURULU:
Hanife Akcengiz, Özcal Korkmaz, Nasuh Ekinci

İl: Adana
İsim: Mehmet EREL
Cep Tel: 0 532 241 87 91
Telefon: 0 322 334 01 17
Faks: 0 322 334 04 42
Adres: Havutlu Beldesi Karataş Cad. No:801 Yüreğir ADANA
E-mail: mehmet@tavas.com.tr

İl: Afyon
İsim: İhsan BEŞER
Cep Tel: 0 533 260 47 48
Telefon: 0 272 216 31 54- 216 70 80
Faks: 0 272 216 70 80
Adres: Kocatepe Mah. 130 Sok. No:1 AFYONKARAHİSAR
Email: ihsan@beserekmek.com

İl: Ankara
İsim: Erol AKKAYA
Cep Tel: 0 532 292 67 39
Telefon: 0 312 425 94 85
Faks: 0 312 425 62 21
Adres: Paris Cad. No:16/5 Kavaklıdere ANKARA
E-mail: erolakaya@tosyov.org.tr

İl: Aydın-Nazilli
İsim: Ferda Çağlar Erkut
Cep Tel: 0532 233 47 13
Telefon: 0 256 314 10 95- 315 48 88
Faks: 0 256 315 34 81
Adres: Yeni Mahalle 139 SOKAK NO:21/B NAZILLI / AYDIN
E-mail: ferda_caglar@yahoo.com

İl: Balıkesir
İsim: Halil BACAĞOĞLU
Cep Tel: 0 532 613 60 18
Telefon: 0 266 241 42 53
Faks: 0 266 243 35 33
Adres: Atalar Cad. Bacakoğlu Pasajı No:54 BALIKESİR
E-mail: balikesir@tosyov.org.tr

İl: Batman
İsim: Mehmet Emin ATALAY
Cep Tel: 0 532 696 95 86
Telefon: 0 488 215 37 92
Faks: 0 488 214 64 92
Adres: Diyarbakır Cad.Turhan İzgi Apt. Kat:2 BATMAN
E-mail: ulas72@myynet.com

İl: Burdur
İsim: Nasuh EKİNCİ
Cep Tel: 0 532 611 83 54
Telefon: 0 248 252 97 30/5 hat
Faks: 0 248 252 97 35
Adres: Özgür Mah.Yusuf Ekinci İş Mrk. No:9 BURDUR
E-mail: kinciler_marble@hotmail.com

İl: Bursa
İsim: Habil DURAN
Cep Tel: 0 532 232 41 70
Telefon: 0 224 211 10 91-92
Faks: 0 224 211 45 64
Adres: Buttim İş Mrk. C Blok Kat:5 No:1499 BURSA
E-mail: tosyov@tosyovbursa.org

İl: Çorum
İsim: Osman SAMSUNLU
Cep Tel: 0 536 579 85 55
Telefon: 0 364 225 44 00
Faks: 0 364 225 02 08
Adres: Yavru Tuna Mah. Gazi Cad. 4.Maliye Sok. Işıl Apt. B Blok Kat:2 No:26 ÇORUM
E-mail: osmansamsunlu@yahoo.com

İl: Denizli
İsim: Seçil TOK
Cep Tel: 0 532 261 49 99 / 0 542 486 76 66

Telefon: 0 258 265 91 91 / 0 258 241 18 17
Faks: 0 258 241 63 10
Adres: Oğuzhan Cad. Karacabaydar İşhanı
No: 57 K.2 D.5 DENİZLİ

E-mail: secilitok@aksigorta.net
İl: Gaziantep
İsim: Necati BİNİCİ
Cep Tel: 0 532 451 51 09
Telefon: 0 342 337 45 20
Faks: 0 342 337 45 23
Adres: 2. Org. San. Böl. Celal Doğan Bul. 11 nolu sok. No:5 Şehitkamil GAZİANTEP
E-mail: prosep@prosep.com.tr

İl: İstanbul
İsim: Sefer BAYLAN
Cep Tel: 0 532 447 68 78
Telefon: 0 216 422 23 18 pbx
Faks: 0 216 321 19 23
Adres: Fahrettin Kerim Gökay Cad. Muhlis Apt.
A - Blok No: 87 Kat: 5 Daire: 11 Ziverbey - Kadıköy İSTANBUL
E-mail: sbaylan@tosyov.org.tr

İl: İzmir
İsim: Kemal MOROĞLU
Cep Tel: 0 533 736 15 20
Telefon: 0 232 458 02 03 0232 458 03 03
Faks: 0 232 458 61 71
Adres: 1413 Sok. No:5 1. Kahramanlar İZMİR
E-mail: congarmental@myynet.com

İl: Kütahya
İsim: Nadi SARIİŞİK
Cep Tel: 0 533 436 63 33
Telefon: 0 274 216 11 81
Faks: 0 274 216 00 05
Adres: Adnan Menderes Blv. Ata Apt. Zemin Kat KÜTAHYA
E-mail: nadisariisik@yahoo.com

İl: Konya
İsim: Önder Kaan KESKİN
Cep Tel: 0 544 351 28 03
Telefon: 0 332 353 56 32 pbx
Faks: 0332 353 68 32
Adres: Zafer Meydanı Kazım Karabekir Cd. Fevzi Çelik Çarşısı Kat:1 No:204 Selçuklu
E-mail: ozgurkaaneskin@myynet.com

İl: Mersin
İsim: Ayşe ATİŞERİ
Cep Tel: 0 533 347 14 17
Telefon: 0 324 237 74 69
Faks: 0 324 233 03 86
Adres: İstiklal Cad. Borsa Sarayı A Blok Kat: 6 No:15 MERSİN
E-mail: mersin@tosyov.org.tr atiseri@atiseri.com

İl: Safranbolu-Karabük-Bartın ve Çevresi
İsim: Bahri KÜPELİ
Cep Tel: 0 505 538 39 70 / 0 555 333 65 03
Telefon: 0 370 712 22 71
Faks: 0 370 712 28 71
Adres: Karabük Cd. Çizmeçi İş Hanı Kat:1 No:25 SAFRANBOLU
E-mail: safranbolugundem@myynet.com

İl: Samsun
İsim: Sabri SAMANGÜL (İletişim : Turan ÖZFİRAT)
Cep Tel: 0 533 281 34 01
Telefon: 0 362 445 01 11
Faks: 0 362 445 18 11
Adres: İmaretçiöğlü Tıbbi Aletler San. ve Tic. Ltd.Şti Samsun Serbest Bölge
Limaniçi SAMSUN
E-mail: tosyovsamsun@hotmail.com imaretcioglu@superonline.com

İl: Zonguldak
İsim: Bernal YÜCE
Cep Tel: 0 555 746 67 55
Telefon: 0 372 322 33 44-322 75 65
Faks: 0 372 322 79 99
Adres: Müftü Mah. Devrek Yolu Cad. Sato Apt. No:14/A K.Ereğli ZONGULDAK
E-mail: zonguldak@tosyov.org.tr